

ТУЛЬСКИЕ ИЗВЕСТИЯ

ЕЖЕДНЕВНАЯ ОБЩЕСТВЕННО-ПОЛИТИЧЕСКАЯ ГАЗЕТА

СРЕДА

+ спецвыпуск

25 ДЕКАБРЯ 2013 г.
№ 191 (6008)

2	Приоритеты	3	Итоги	4	Словом и делом	5	Успешные предприниматели
	Москвичи приехали к тульским старикам.		Кто не платит за газ.		«СПЛАВ» разработал робота-медсестру.		Что хочет малый бизнес?

Срочно в номер

Огонь в Черни стал вечным



Слева направо: участник боев за Чернь Бронислав Зажицкий, губернатор Владимир Груздев и глава администрации Чернского района Николай Акатьев почтили память павших

Более 8 тысяч 149 жителей Чернского района навсегда остались на полях сражений Великой Отечественной. Больше шести тысяч бойцов погибли на территории этого муниципального образования в 1941-м, когда советские войска освобождали чернскую землю. Ежегодно 25 декабря и 9 мая – в дни окончания оккупации поселка и войны люди приходят в сквер Боевой славы районного центра, чтобы вспомнить павших и поблагодарить живых. Об одном они жалели долгие годы: в этом знаменитом месте не горел Вечный огонь...

Вернее, этот символ доблести и скорби зажигали в праздничные дни, но горел он лишь во время торжеств и до тех пор, пока не закончилось топливо в баллоне. В декабре глава администрации района Николай Акатьев обратился к генеральному директору ОАО «Газпром газораспределение Тула» Николаю Воробьеву с просьбой помочь сделать в сквере постоянный Вечный огонь.

Менее чем за месяц было построено 140 метров под-

земного газопровода низкого давления. Параллельно специалисты смонтировали горелку, которая теперь снабжена газ-контролем.

В канун дня освобождения Черни от фашистов здесь прошел митинг, посвященный церемонии зажжения огня. В нем принял участие губернатор Владимир Груздев.

– Очень приятно, что в Тульской области возрождаются хорошие традиции, – отметил глава региона. – В этом году к 9 Мая

восстановили Вечный огонь в поселке Первомайском, который был первым в Советском Союзе. К сожалению, ветеранов с каждым годом становится меньше. Но остается память – в монументах, в книгах, а самое главное – в наших сердцах. И ее мы передаем из поколения в поколение. Поэтому важно, чтобы мы содержали в порядке такие места памяти. Я обращаюсь к молодому поколению: вы живете в другое время, но именно ваши правды смогли сохранить страну единой, и благодаря им у вас есть возможность жить на своей земле, быть ее хозяевами. Я поздравляю ветеранов и желаю вам здоровья, чтобы вы смогли отпраздновать 75-ю годовщину освобождения Черни и 70-ю – окончания Великой Отечественной войны.

Горелку в форме пятиконечной звезды зажгли губернатор Владимир Груздев, член школьного поискового отряда Олег Томилин и участник боев за Чернь Бронислав Зажицкий, который более семидесяти лет назад служил командиром взвода разведки.

– Этот священный огонь будет напоминать нам о тех, кто покоится в братских могилах на чернской земле, – сказал девяностолетний ветеран.

...В ходе рабочей поездки в Чернский район Владимир Груздев также посетил ряд объектов и провел традиционную встречу с жителями. Подробности читайте в ближайшем номере «Тульских известий».

✦ Елена КОЛОБАЕВА
✦ Сергей КИРЕЕВ

Деревья под охраной

Городской парк Рогожинский должен появиться в Туле в 2014 году. Особо охраняемую природную территорию предполагается создать на месте парка имени 250-летия Тульского оружейного завода. Об этом на заседании правительства рассказал руководитель профильного министерства Евгений Анищенко.

Министр пояснил: сотрудники ведомства совместно со специалистами по имущественным и земельным отношениям подготовили материалы комплексного обследования парка и прилегающих к нему территорий, обосновывающие присвоение этой площадке статуса особо охраняемой зоны регионального значения – памятника природы. А 17 декабря состоялась публичная презентация результатов межевания границ будущего парка, в которой приняли участие все желающие жители города.

– Название выбрано не случайно – дело в том, что по его территории протекает ручей Рогожня, – отметил министр. – В будущем мы планируем создать на этой территории культурную и рекреационную зоны для отдыха.

Кроме того, совместно с комитетом Тульской области по охоте и рыболовству предполагается провести комплекс мероприятий по воссозданию государственных охотничьих заказников областного значения.

Также министерство возобновит работу по организации национального парка «Тульские засеки». Планируется ходатайствовать перед Правительством РФ и федеральным Министерством природных ресурсов о включении объекта в план мероприятий по реализации концепции развития системы особо охраняемых природных территорий федерального значения до 2020 года.

– В Куркинском районе есть исторический объект под названием Прощеный колодец, – обратилась к Анищенко министр культуры Тульской области Татьяна Рыбкина. – В рамках подготовки к празднованию 700-летия со дня рождения Сергея Радонежского в наступающем году его предполагается привести в порядок. А нельзя ли было бы придать ему еще и статус особо охраняемой природной территории?

В ответ министр экологии только улыбнулся...

– Даже если бы мы и собирались это сделать, то на будущий год точно не успели бы, – пояснил он. – Ведь необходимо тщательно изучить объект, составить методологическое обоснование. Тем не менее постараемся его облагородить. А к вопросу придания месту особого статуса вернемся чуть позже.

✦ Маргарита ЧЕРКАСОВА



Фундамент региональной экономики

— По итогам 11 месяцев по полному кругу предприятий индекс промышленного производства в области составляет 104,5 процента, — с такого факта, как нельзя лучше подтверждающего устойчивую положительную динамику в промышленном секторе, начался разговор об итогах года с профильным министром Дмитрием Ломовцевым. — Рассчитываем, что по 12 месяцам этот показатель в целом будет сопоставим с тем, что есть сегодня.

Кому-то, быть может, названная цифра покажется не слишком высокой, однако в целом по стране индекс промышленного производства составляет порядка 100 процентов. И в условиях складывающейся на рынках ситуации рентабельная работа предприятий во многом определяет стабильность социально-экономического положения в регионе.

— Дмитрий Алексеевич, уже по индексу промышленного производства ясно, что в уходящем году сектор вполне успешно справился с поставленными задачами. Но все-таки: какие моменты, по вашему мнению, можно считать наиболее заметными?

— Во-первых, завершилась масштабная работа по обсуждению форсайт-планов развития базовых отраслей промышленности области. Суммарно мы завершили работу по пяти отраслям, разработаны и прошли экспертные оценки концепции стратегии социально-экономического развития региона. Они получили полное одобрение и поддержку, мы уже можем говорить о том, что основные выводы, к которым пришли специалисты, претворяются в жизнь.

Характерный пример — металлургическая промышленность. В частности, компания «Тулачермет» объявила о запуске проекта по строительству сталепрокатного завода. Решение инвесторов уже озвучено, и все наши экспертные выводы послужили, по сути, обоснованием маркетинг-плана.

Серьезного успеха мы добились и в легкой промышленности. Смогли убедительно доказать экспертному сообществу и Министерству промышленности и торговли Российской Федерации, что эта отрасль в регионе жива. Только по цифрам: суммарная численность наших «легковиков» — более 7 тысяч человек. А количество предприятий, уверенно смотрящих в будущее, превышает 50.

В результате легкая промышленность получит очень серьезную финансовую поддержку федерального центра. Три предприятия выиграли — вошли в десятку победителей конкурса Минпромторга по детской индустрии. Мы стали одним из немногих субъектов Федерации, сумевших успешно защитить сразу несколько проектов. Это производство

качественных детских игрушек, школьной одежды и обуви, способной уверенно конкурировать с продукцией из Китая.

— Но ведь в нашем регионе действуют еще и достаточно сильные оборонно-промышленный и химический секторы...

— Конечно, и здесь тоже есть о чем говорить. Например, предприятия областного ОПК смогли в полной мере воспользоваться возросшим вниманием Федерации к отрасли. Сейчас идет софинансирование по всем основным разработкам основных видов вооружения. Но особо хочу отметить тот факт, что впервые федеральные средства у нас получает радиоэлектронная промышленность. Для нас это очень важно: капитальных вложений в эту сферу, к сожалению, не было два десятка лет.

В следующем году на богородицком заводе «Ресурс» завершается совместный проект с «Росэлектроникой» стоимостью около миллиарда рублей, в планах — запустить еще проект вместе с Минпромторгом. У нас, по сути, появилась реальная возможность создать на базе «Ресурса» уникальное для России производство, и мы намерены ею воспользоваться...

Химическое же производство демонстрирует опережающие темпы роста. Серьезные инвестиционные программы в этом году представили новомосковский «Азот» и «Щекиноазот». Одно из направлений дальнейшего развития — возможное сотрудничество их с корпорацией «РОСНАНО», мы ведем консультации по реализации совместных проектов.

— Мне кажется, такие масштабные планы потребуют соответствующей научной и инновационной базы...

— Естественно. И мы планомерно работаем в этом направлении. В этом году приняли госпрограмму по поддержке инноваций, утвердили финансирование на ближайшие 5 лет. Раньше в нашем регионе такого профильно акцентированного документа программы не было.

Важный шаг — возрождение премии имени Мосина, которая уже получила выход на

федеральный уровень. Создан попечительский совет, который возглавил Дмитрий Олегович Рогозин. Кроме того, впервые за четыре года возобновлено финансирование премий Стечкина и Ушинского. Состоялись конкурсы, лауреаты получили денежные выплаты.

Уверен, мы заложили хороший фундамент на следующий год, подводя итоги по грантам в научно-технической и гуманитарной сферах деятельности. Запланировано также проведение рекордного для региона



Министр промышленности и ТЭК Дмитрий Ломовцев: наш регион благодаря успешной деятельности промышленников — один из лидеров в России по темпам прироста налоговых поступлений

количества научно-практических и научно-исследовательских конференций, будут также публикации коллективных монографий, которые позволят нам качественно иначе подойти к планированию научно-технической деятельности в регионе. Мы постараемся широко привлечь инновационно активные слои нашего общества.

Рассчитываем, что научные исследования получат реализацию и позволят нам повысить показатель количества зарегистрированных патентов по научно-практическим изобретениям.

— А кадровый ресурс есть?

— Вопрос привлечения высококвалифицированных кадров действительно один из главных. Об этом говорят представители предприятий, это подтверждают эксперты. Мы серьезно относимся к подготовке специалистов для базовых отраслей. Здесь необходим комплексный подход. И первым шагом станет разработка программы по созданию инновационного кластера на базе предприятий ОПК, основные элементы которого лягут в основу работы по всем отраслям.

Вообще стоит отметить — любой прирост в экономике связан не только с повышением производительности труда, но и с дополнительной потребностью в кадрах. Мы заинтересованы в тех, кто создает конкретный продукт и тем самым определяет поступления в бюджеты.

Очень перспективное направление — сотрудничество вузов с предприятиями. Например, ТулГУ открывает кафедры на производстве, что позволяет одновременно совершенствовать навыки выпускников и сформировать их дальнейшие научные интересы. Без сомнения, мы будем тиражировать опыт вхождения в федеральную программу педагогического университета и Алексинского химкомбината. Заключенный между ними договор позволил привлечь дополнительное финансирование. Подобные программы, рассчитанные на коллективные заявки предприятий и учебных заведений, будут действовать с 2014 года по линии Минобрнауки.

Конечно, говоря о привлечении специалистов, и в первую очередь молодых, нужно непременно думать и о дополнительной мотивации. К примеру, взять обеспечение жильем. Такая мера поддержки, как строительство жилья для молодых сотрудников, на мой взгляд, должна быть. Конечно, это дорогостоящий проект, но предприятия показывают заинтересованность, и мы рассчитываем на поддержку федерального центра.

Также предлагается возобновить бронь для выпускников, которые трудятся на оборонных предприятиях. Все вместе это даст молодым людям возможность оптимально планировать жизнь и карьеру.

— Дмитрий Алексеевич, и все-таки — почему регион уделяет так много внимания развитию сферы промышленности, постоянно разрабатывая все новые и новые механизмы поддержки?

— Все просто. Промышленность, бесспорно, — фундамент экономики области.

Наш регион во многом благодаря успешной рентабельной деятельности промышленников — один из лидеров в России по темпам прироста налоговых поступлений в бюджет. Все это позволяет говорить о поступательном развитии вперед, запускать новые социальные проекты, разрабатывать программы, нацеленные на повышение качества жизни людей. И мы приложим максимум усилий, чтобы сохранить и приумножить достигнутые положительные тенденции.

Юлия БЕРЕЗОВСКАЯ
Геннадий ПОЛЯКОВ

Чтобы старость была в радость

Тишину коридоров отделения сестринского ухода в поселке Товарковском Богородицкого района на днях нарушила появление волонтеров из благотворительного фонда «Старость в радость». Девушки и парни шумно и весело вносили в палаты яркие пухлые пакеты с подарками и тепло поздравляли пожилых людей с наступающим Новым годом.

— Под нашим наблюдением находятся 37 бабушек и дедушек, из них 19 — лежачие, — рассказала ребятам медсестра Ольга Жерздева. — Почти всем уже за семьдесят, многие здесь живут по восемь и более лет. Конечно, все они очень рады, когда их кто-то навещает, тем более в предпраздничные дни.

Волонтеры привезли не только мешки со сладостями, одеждой, календарями и прочими презентами, но и полную грузовую «газель» с подушками и пеленками — эти крайне необходимые не только в младенческом, но и в почтенном возрасте предметы гигиены были приобретены на средства губернатора Тульской области Владимира Груздева.

— Наши волонтеры выезжают также в Мурманскую, Новосибирскую, Брянскую, Архангельскую, Нижегородскую и другие области России, — говорит активистка фонда Анна Симанова. — Мы обслуживаем свыше 80 учреждений, где живут инвалиды и престарелые. Мои товарищи переодеваются в костюмы Деда Мороза и Снегурочки, берут с собой гитару и скрипку, устраивают концерты. Бабушки и дедушки, как рассказывают медсестры, потом долго-долго с теплотой вспоминают нас, ждут новой встречи.

В нашем регионе представители благотворительного фонда навещают также стариков, живущих в



Пожилые люди тоже рады встрече со Снегурочкой

Одоевском, Белевском, Щекинском, Кимовском и других районах. По словам Анны Симановой, большую часть подарков ребята собирают в Москве и везут на периферию.

— Перед тем как упаковать их, всегда проверяем, чтобы вещи были новыми, чистыми, — заверяет девушка. — До конца 2013-го мы передадим новогодние презенты в Товарковский дом-интернат для престарелых и инвалидов, а также в отделение сестринского ухода в Епифани.

Сергей АЛЕКСАНДРОВ
Евгений СИНЬКЕВИЧ

Телеграммы соболезнования

Губернатор Тульской области Владимир Груздев направил телеграмму соболезнования родным Михаила Тимофеевича Калашникова.

Глава региона отметил, что кончина Михаила Тимофеевича Калашникова — большая утрата не только для семьи выдающегося оружейника, но и для всей России.

«Ушел из жизни Михаил Тимофеевич Калашников — человек многогранного и щедрого таланта, легендарный конструктор, чье имя золотыми буквами вписано в историю отечественного оружейного производства.

Оружие Калашникова стало символом эпохи. Мы гордимся тем, что многие годы разработанный Михаилом Тимофеевичем комплекс стрелкового вооружения производился на Тульской земле.

Целеустремленный, преданный своей профессии человек, Михаил Тимофеевич стал для россиян образцом беззаветного служения Родине. Добрую память о нем сохраняют не только современники, но и будущие поколения», — говорится в телеграмме.

Управление пресс-службы правительства Тульской области

Председатель Тульской областной Думы Игорь Панченко выразил искренние соболезнования родным и близким выдающегося отечественного конструктора Михаила Тимофеевича Калашникова, скончавшегося 23 декабря 2013 года в Ижевске.

В связи с кончиной Михаила Тимофеевича Калашникова председатель Тульской областной Думы Игорь Панченко направил правительственную телеграмму родным и близким выдающегося отечественного конструктора.

В телеграмме, в частности, говорится: «Всю свою жизнь Михаил Тимофеевич посвятил служению Родине. Созданное им уникальное стрелковое оружие стало гордостью России и прославило нашу страну на весь мир. В нашей памяти Михаил Тимофеевич Калашников навсегда останется настоящим гражданином и патриотом России».

Управление по информационной работе и общественным связям Тульской областной Думы



О долгах и перспективах

Подводя итоги на ежегодной пресс-конференции, генеральный директор ООО «Газпром межрегионгаз Тула» Николай Воробьев констатировал: компания выполнила все взятые на себя обязательства. К сожалению, того же нельзя сказать обо всех абонентах.

С деньгами не шутят

Тема задолженности перед поставщиком голубого топлива столь же традиционна, как и сама пресс-конференция. По данным на 1 декабря, она превысила миллиард рублей. Причем пятая часть этой суммы лежит на коммунальных предприятиях, уже ушедших с рынка. Совместными усилиями региональной газовой компании и правительству области удалось, по словам Николая Воробьева, остановить поток банкротств организаций ЖКХ и появление фирм-однодневок, отчасти стабилизировав ситуацию. Однако эта сфера по-прежнему остается наиболее проблемной, поскольку платежи все так же идут через управляющие компании и далеко не всегда доходят до поставщиков.

С большим трудом теплоснабжающих предприятий заключены соглашения и выработаны графики погашения задолженности, — отметил гендиректор ООО «Газпром межрегионгаз Тула». — В основном они выдерживаются, претензий у нас нет. Отопительный сезон был начат своевременно, без срывов поставок с нашей стороны.

К проблемным предприятиям, пока не имеющим согласованной программы расчетов, относятся ООО «РСК г. Венева», ООО «Уют» в Ленинском районе, ООО «ЯЖКС» и ООО «Сельские котельные» в Ясногорском районе. В числе организаций, регулярно нарушающих обязательства перед

поставщиками ресурса, — тульское ООО «Теплоэнергетик», ООО «Рождественское ПКХ» Ленинского района, ООО «Новогуровская управляющая компания».

— Хочу заверить всех жителей области, что мы ни в коем случае не допустим ограничения или прекращения подачи газа теплоснабжающим организациям, — подчеркнул Николай Воробьев. — С должниками мы будем работать. В противном случае привлечем к ответственности, в том числе уголовной.

К слову, прецеденты в регионе есть. В отношении недобросовестных руководителей комму-

Щекинский, Киреевский, Ефремовский и Ленинский.

Еще 133 миллиона рублей должны промышленные предприятия. Впрочем, отметил Николай Воробьев, на данный момент вся задолженность текущая, что не может не радовать.

Топливо в обмен на обязательства

В нынешнем году число потребителей в компании «Газпром межрегионгаз Тула» умножилось — 715 домовладений в девяти населенных пунктах перешли на голубое топливо благодаря «Программе газификации регионов РФ» ОАО «Газпром».

Завершено строительство 12 межпоселковых газопроводов к 25 населенным пунктам в десяти районах области. Еще 575 домов подготовлены к переходу на новый вид отопления.

На будущий год программа пока окончательно не утверждена — находится на рассмотрении, но планы уже есть. Однако сбудутся эти планы только в случае, если регион продолжит вести кропотливую работу с должниками и выполнять обязательства по подготовке потребителей к приему газа. В противном случае ответной мерой компании «Газпром» может стать сокращение объема инвестиций, что уже почувствовали на себе ряд субъектов Федерации.

— Наша область в их число не попала, но положение оставляет желать лучшего. Тревогу вызывают те случаи, когда мы, заявляясь в «Программу газификации регионов РФ», указываем значитель-



Генеральный директор ООО «Газпром межрегионгаз Тула» Николай Воробьев: мы ни в коем случае не допустим ограничения подачи газа теплоснабжающим организациям

ное число домовладений, а после проведения газопровода реально подключаем гораздо меньше, — пояснил Николай Воробьев. — Миллионы средств тратятся впустую. Привлечение потребителя — зона ответственности местной власти. Этому вопросу компания уделяет большое внимание.

Площадки и ФОКи

Программа «Газпром — детям» в нашей области на слуху. В уходящем году завершено строительство 50 современных детских спортивных площадок (еще год они будут находиться на гарантийном обслуживании у газовиков), а в Ленинском и Щекинском районах полным ходом идет

строительство двух физкультурно-оздоровительных комплексов с бассейнами.

— Каждый из них будет иметь пять этажей, — рассказал о проектах Николай Воробьев. — Там разместятся два универсальных спортивных зала, чаша на шесть дорожек длиной 25 метров, зал для занятий аэробикой, тренажерный зал, а также вспомогательные помещения и буфет. Любой желающий может наблюдать за работой на стройплощадках в режиме онлайн на сайте ООО «Газпром межрегионгаз Тула».

Сдача обоих объектов намечена на декабрь 2014 года.

✦ Елена КОЛОБАЕВА
✦ Андрей ЛЫЖЕНКОВ

Оздоровительный эффект лета

В этом году из 126 736 детей в Тульской области отдохнули более 96 тысяч. Это порядка 76 процентов от общего числа школьников региона. Летом 2013-го оздоровлены более 80 тысяч детей, что на 2 тысячи больше, чем в прошлом году.

Об итогах летней кампании говорили на заседании межведомственной комиссии по организации отдыха, оздоровления и занятости детей в регионе. В своем докладе министр труда и социальной защиты Наталия Николаева отметила, что эффективность оздоровительной работы повысилась. Выраженный положительный эффект от посещения детьми лагерей и санаториев составил 91,2 процента. Кроме того, удалось увеличить число ребятшек, которые не просиживали каникулы дома у компьютера, а отдыхали за городом, ходили в походы или трудились...

Вполне благоприятная, казалось бы, картина, однако у заместителя руководителя тульского Управления Роспотребнадзора Алексея Денисова нашлись замечания.

— Увеличение охвата школьников летним отдыхом в последние три года происходит лишь за счет открытия новых лагерей с дневным пребыванием при образовательных учреждениях, —



В лагерях ребята набираются сил на целый год

заметил он. — На мой взгляд, это не очень хорошо — все-таки дети летом должны находиться на природе. Стоит отметить, что в ряде лагерей с дневным пребыванием не был организован дневной сон для малышей до 10 лет. А в загородных учреждениях другая проблема — из-за несвоевременности подготовки к сезону приходилось откладывать заезды.

Действительно, база загород-

ных лагерей в последние годы только сокращалась. Этим летом два учреждения не смогли принять детей, причем не из-за технического несоответствия помещений, просто владельцы поставили слишком жесткие условия. Именно потому в правительстве большое внимание уделяют новому строительству в лагерях.

— В этом году жилые корпуса на 30 мест возведены в лагере име-

ни Олега Кошова в Щекинском районе, на 100 мест — в «Ласточке» Ефремовского района и на 20 мест — в «Березке» Ленинского района, — рассказала Николаева. — Кроме того, наконец-то достигнута договоренность о приобретении в областную собственность лагеря «Сигнал» в Алексинском районе, который станет структурным подразделением профилактория «Буныревский». Это позво-

лит предоставить еще 160 мест в каждую смену, хотя учреждение сможет круглогодично работать в режиме санатория.

В ефремовской «Ласточке», кстати, не только появились три новых здания, но и заменены очистные сооружения, а также линия электроснабжения и система уличного освещения.

— За счет строительства удалось увеличить вместимость лишь на 30 человек, — пояснила директор лагеря Ольга Кондакова. — Это связано с тем, что наша столовая пока не может принять больше 210 ребят, но в 2015 году, после ее реконструкции, это станет возможным. Зато уже сейчас мы сможем предложить детям современные хорошие условия проживания. Из старых корпусов всех переселим в новые.

Между тем у «Ласточки» и еще трех лагерей в следующем году появятся дополнительные средства на укрепление материально-технической базы. Все они стали победителями конкурса на звание «Лучшее загородное оздоровительное учреждение», который впервые проводился в этом году. Вместе с дипломами руководители учреждений получили солидное денежное вознаграждение.

✦ Алиса ЕФРЕМОВА
✦ Геннадий ПОЛЯКОВ



«Торнадо-Г» в серии! Что дальше?

Двукратное увеличение гособоронзаказа, развитие гражданского направления производства и социальной сферы, ссу-ды молодым специалистам на жилье – лишь некоторые темы, прозвучавшие на недавней встрече генерального директора ОАО «НПО «СПЛАВ», Героя России Николая Александровича Макаровца с тульскими журналистами. Вот что, в частности, рассказал знаменитый оружейник.

О гособоронзаказе

Коллектив «СПЛАВа» с удовлетворением провожает уходящий год. Мы добились немалых достижений. Основное из них – сдача на вооружение Российской армии комплексов «Торнадо-Г». Начато серийное производство нового изделия. Также завершены серьезные разработки по авиационным ракетам калибра 80 миллиметров.

В следующем году «СПЛАВ» продолжит научно-исследовательские и конструкторские изыскания. Мы стали всеядной организацией, и это выражается в множественности направлений. Коллектив создает военную технику для Сухопутных и Инженерных войск, Военно-морского флота, авиации и даже для космоса (уникальные плоские кабели. – О. Л.).

Немного о перспективах. Недавно я приехал из Москвы, где состоялась коллегия Министерства обороны РФ. Проводил ее президент страны Владимир Путин вместе с министром обороны РФ Сергеем Шойгу. На встрече Владимир Владимирович выступил с программным заявлением, из которого следует стабильный прогноз на развитие оборонной отрасли.

Заказы по предприятиям Тулы растут. Эта тенденция затронет не только «СПЛАВ», но и «КБП», «Туламашзавод», «Стрелу» и «Штамп». В данном ключе вполне закономерно развитие «ТНИТИ» и Алексинского опытного механического завода.

Если говорить о динамике, то в 2014-м гособоронзаказ для «СПЛАВа» в денежном выражении возрастет в два раза по сравнению с этим годом. А в 2015-м намечается трехкратное увеличение относительно 2013-го. Одновременно в большую сторону изменятся и экспортные поставки.

О кооперации

Когда я говорю об успехах «СПЛАВа», то подразумеваю не только головную фирму, но и смежников. Например, в производстве «Торнадо-Г» нам очень помогло ОАО «Мотовилихинские заводы».

Однако ситуация в схеме «головник – смежник» меняется. Правительство приняло новое решение об оплате труда в оборонной отрасли. Раньше прибыль оборонщиков составляла 20 процентов от общего объема производства. С этого года она формируется иначе: 20 процентов – от своего объема и 1 процент – от смежников. И стали проигрывать те предприятия, которые сами не изготавливали, а только разрабатывали изделия. «СПЛАВ» наращивает собственное производство. Сейчас мы вышли на 12 миллиардов рублей в год. Но это происходит в том числе и за счет частичного отказа от смежников.

Я не берусь судить о правильности такого подхода, ведь принцип разделения труда в мире никто не отменял. Поэтому возникает некое противоречие со сложившейся специализацией предприятий.

Но кроме федеральной политики существует и региональная необходимость создания «тульского куста». Ведь заказы можно не возить за тридевять земель, а размещать на местных заводах. Сейчас мы уже работаем в этом направлении и реализуем большие программы со «Штампом» и Алексинским химическим комбинатом. Хотелось бы пре-



Генеральный директор ОАО «НПО «СПЛАВ» Николай Макаровец: оборонка становится привлекательной

вратить комбинат в крупного производителя специальных пластмасс для образцового вооружения.

автомобильной промышленности и много чего другого.

Но со временем нас вытеснил с рынка китайский ширпотреб. Потому что он дешевле. Россия всегда будет проигрывать Поднебесной на рынке потребительских товаров. И одна из причин в том, что климатические условия нашей страны значительно суровее, а в себестоимость изделий входят и накладные расходы за отопление, освещение, потребление газа и так далее.

Поэтому России надо держать монополию на интеллектуальную продукцию. В этом смысле «СПЛАВ» может похвастаться эксклюзивными разработками и по «гражданке». Например, системой охлаждения воздуха на метрополитене. Также совместно с Московским государственным университетом мы создали оборудование для тактильной медицины. Разработали медицинский комплекс «Ангел», своеобразного робота-медсестру, который сможет оказывать помощь пострадавшим в техногенных катастрофах и применяться в фельдшерско-акушерских пунктах.

О кадровой политике

Конечно, коллектив предприятия стареет. Сейчас, например, мы отмечаем 75-летие

ваников и термистов для гальванического производства.

Однако мы стараемся приглашать молодежь из других отраслей и переучивать уже на месте. Для начинающего специалиста на «СПЛАВе» созданы комфортные условия. Если, например, студент оканчивает вуз с отличием, то кроме основного оклада в 10 тысяч рублей он ежемесячно получает директорскую доплату в том же размере.

Каждый квартал – еще и премию.

На предприятии существует практика, когда молодые специалисты заключают договоры на строительство жилья. Мы выдаем беспроцентную ссуду в 500 тысяч рублей. Причем в течение 10 лет половина этой суммы может погаситься предприятием.

Плюс – именные стипендии лучшим. Наше предприятие – одно из немногих, кто доплачивает специалистам за ученую степень кандидата или доктора наук, как в советское время. Это стимулирует сотрудников развиваться в науке и защищать диссертации.

Сейчас документы восьмерых работников «СПЛАВа» представлены к утверждению на получение стипендии Президента РФ.

О социальной сфере

Еще с советских времен на балансе «СПЛАВа» остались объекты социальной сферы. Это детский оздоровительный лагерь «Солнечный» и база отдыха «Октава».

Иногда на меня «нажимают», упрекая в том, что это непрофильные расходы. А как могут быть «непрофильными» ветераны предприятия или работники «вредных» цехов, которые отдыхают на «Октаве»? Или дети сотрудников, которые оздоравливаются в «Солнечном»?

За прошлое лето, например, через детский лагерь прошло 700 человек, причем только 200 – ребята наших сотрудников. Отдыхали воспитанники детского дома в Обидиме, потому что мы и им помогаем, мальчишки и девчонки из многодетных семей.

Поэтому и в дальнейшем «СПЛАВ» не сбросит со счетов свою социальную сферу, а «Солнечному» предстоит пережить ремонт.

Ольга ЛАНИНА

Елена КУЗНЕЦОВА

Из истории вопроса

В состав РСЗО 9К51М «Торнадо-Г» входят модернизированная боевая машина и новые типы 122-миллиметровых реактивных снарядов. В кабине боевой машины размещено оборудование дистанционной установки и автоматизированная система управления огнем. Она позволяет вести огонь без топографической подготовки местности и осуществлять наведение пакета с направляющими без выхода экипажа из кабины. На специальном видеомониторе в автоматизированном режиме отображается информация о маршруте следования и положении пакета направляющих.

Боевые возможности системы были расширены за счет новых реактивных боеприпасов: кассетных снарядов с отделяемой головной частью и самоприцеливающимися кумулятивными боевыми элементами. Они позволяют эффективно поражать бронированную боевую технику противника.

Максимальная дальность стрельбы увеличена до 40 километров.

О гражданской продукции

Ни для кого не секрет, что оборонная промышленность – двигатель гражданской продукции. В 90-х годах XX века наше предприятие вместе со «Штампом» получило первую Государственную премию за развитие конверсионного направления. Здесь, в Туле, мы делали огнетушители, а на заводе в Челябинске создавали комплектующие для

моего заместителя, заслуженного технолога РФ Рудольфа Анатольевича Кобылина.

Но «СПЛАВ» уже много лет, и надо сказать небезуспешно, привлекает молодежь. На предприятии есть своя кафедра ракетного вооружения Тульского государственного университета, но она не «закрывает» потребности во всех специалистах. Существует острая нехватка химиков, галь-



Грозное оружие Российской армии

Большая поддержка малого бизнеса

В этом году исполнилось 25 лет со дня принятия Закона «О кооперации». Для Советского Союза это означало фактическую легализацию частного предпринимательства в производстве и сфере услуг. Начался рост кооперативного движения, правда, длился он недолго. Уже через два года новым законом разрешили перерегистрировать КООП в малые предприятия. Государство училось выстраивать новую экономику, граждане осваивали новые способы заработка. Малое и среднее предпринимательство тем и отличается, что для него не требуются крупные финансовые вложения, большие материальные и трудовые ресурсы. Такой бизнес является основой для формирования среднего класса. Но именно он нуждается в государственной поддержке. На что могут рассчитывать бизнесмены Тулы? Об этом рассказал заместитель главы администрации Тулы по финансовой, экономической и промышленной политике Илья БЕСПАЛОВ.

– Илья Ильич, как сейчас в Туле выглядит такая сфера, как малый и средний бизнес?

– По данным статистики, в областном центре в 2013 году ведут финансово-хозяйственную деятельность 89 средних предприятий, 1262 малых предприятия, 11 051 микропредприятие и 14 981 индивидуальный предприниматель. Кстати, Центральный федеральный округ – лидер среди других округов по числу малых предприятий. В нем сосредоточено более 30 процентов малого бизнеса страны. И Тула вносит в это свой вклад. Значение малого и среднего предпринимательства для развития экономики города трудно переоценить, поскольку именно их деятельность способствует созданию здоровой конкурентной среды и препятствует монополизации рынка.

– Однако в уходящем году число индивидуальных предпринимателей сократилось. Это как-то отразилось на экономических показателях?

– Действительно, произошло некоторое уменьшение их числа. Оно связано прежде всего с внесением изменений в налоговое законодательство и увеличением страховых взносов. Видимо, не все бизнесмены оказались готовы работать в новых условиях. Но сказать, что самоликвидация части малых предприятий как-то серьезно отразилась на налоговых поступлениях в бюджет города, я не могу. Если сравнить, например, показатели за январь–август прошлого и текущего года, то видно, что общий объем налоговых поступлений почти одинаков – 863 миллиона рублей в 2012 году, и 912 миллионов в 2013-м.

– Обычно человек, решивший заняться бизнесом, не замахивается, скажем, на открытие какого-то производства, выбирает сферу торговли. В Туле такая «традиция» сохраняется?

– Да, и это вполне естественно. Ведь в других сферах сильнее

сказывается тот же рост инфляции или повышение тарифов на энергоносители. Исследования во всех регионах и городах показывают один и тот же процесс – предприятия сферы торговли и общественного питания развиваются гораздо быстрее, чем промышленные или строительные. Потому что основной капитал оборачивается быстрее.

Простой пример: сейчас в Туле около трети малых предприятий относятся к сфере оптовой и розничной торговли. Казалось бы, не много, но именно они обеспечивают порядка 55 процентов торгового оборота всех предприятий малого бизнеса города.

Приоритетом в работе управления экономического развития всегда были и остаются предприятия производственной и инновационной направленности. А также предприниматели, занятые предоставлением различных услуг. Ведь именно эти направления деятельности обеспечивают наибольшую добавленную стоимость. Как следствие – создание дополнительных рабочих мест и увеличение налоговых отчислений.

Самое главное – не допустить прекращения деятельности малых предприятий, с тем чтобы со временем они смогли перейти в категорию средних, а средние – в категорию крупных.

– Но тем не менее именно эти направления испытывают больше всего сложностей...

– Основная проблема – недостаточность финансовых ресурсов для развития – как собственных, так и заемных. Это сказывается не только на процессе организации самого производства, но и на зарплате работников малых предприятий. В середине года она была на уровне 16 200 рублей. Тогда как средняя заработная плата по крупным и средним предприятиям в Туле превысила 27 тысяч.



Заместитель главы администрации Тулы Илья Беспалов: бюджет профильной муниципальной программы в 2013 году составил более 12 миллионов рублей. Это в десять раз превышает финансирование в 2011 году

– А причина этих проблем?

– Как правило, в том, что не каждый человек, занявшийся бизнесом, до конца понимает, как этот самый бизнес устроен. Формулу «деньги–товар–деньги» никто не отменял, конечно, но мало знать только ее. Многие предприниматели, их работники не имеют

она в местной прессе, на нашем официальном сайте. Наиболее актуальные вопросы выносятся на рассмотрение городского общественно-экспертного совета по малому и среднему бизнесу. Две трети его участников – члены общественных организаций, выражающих интересы предпринимательского сообщества, это «Опора России», «Деловая Россия», «Ассоциация содействия развитию малых предприятий Тульской области», «Объединение малых предприятий Тульской области» и другие.

– Это методическая помощь. А материальная есть?

– Разумеется, есть. И для многих ведение собственного дела значительно упростилось, если бы предприниматели сами активнее участвовали в муниципальных и региональных программах поддержки малого и среднего бизнеса. В Туле программа уже работает. Администрация оказывает прямую финансовую помощь. Это гранты начинающим предпринимателям. За счет повышения финансирования программы в 2013 году удалось увеличить размер гранта по сравнению с прошлогодней суммой – со 125 тысяч рублей до 252 тысяч. При этом сохранили общее количество получателей поддержки – 42.

Вторая форма поддержки – субсидии. Они выделяются, например, на компенсацию расходов на обучение сотрудников – до 25 тысяч рублей, затрат на участие в выставках – до 100 тысяч. Субсидируются и малые предприятия, которые специализируются на оказании услуг здравоохранения, физической культуры и массового спорта, проведении занятий в детских и молодежных кружках. Кстати, это абсолютно новое направление поддержки. Будет пре-

доставлено субсидирование пяти проектов объемом 210 тысяч рублей каждый.

Еще одно новшество – субсидии учреждениям для дошкольников, например, частным детским садам или схожим организациям по уходу и присмотру за детьми. Размер субсидии – 150 тысяч рублей. Стоит отметить, что такая финансовая поддержка выделяется на условиях софинансирования со стороны малых предприятий, в среднем – не менее 15 процентов от размера субсидии.

А вообще бюджет муниципальной программы поддержки в 2013 году составил более 12 миллионов рублей. Это почти в три раза больше, чем в прошлом, и в десять раз превышает финансирование в 2011 году.

– Вы уже упомянули, что есть сложности с продвижением и сбытом продукции. Местные предприниматели могут рассчитывать на помощь в этом?

– Да, управление экономического развития администрации города Тулы приглашает малые и средние предприятия для участия в выставках, ярмарках. А в октябре состоялась деловая миссия в Москву. Целью поездки было продвижение инновационных товаров предприятий города Тулы, таких как «Техно-Т», «Химприбор-1», «Взгляд», «Гармония», «Клинок», «НПО «Машгео», «ПКТИМаштермо», «Росавтоматизация», «СервисСофт», «Синтезпром», «Сувенирная лавка и М», «Шарпапье», «СофтЭксперт», «Финансист».

Сфера деятельности компаний самая различная – от сложных технических устройств и приборов машиностроения до инноваций в бухгалтерских услугах и игрушках. Туляки представили свою продукцию и рассказали об особенностях производства и уникальности своих товаров. Московское бизнес-сообщество оценило тульских производителей: проведено более сорока переговоров, заключено четырнадцать соглашений о сотрудничестве.

Аналогичные миссии проводятся и в Республике Беларусь. 18–20 декабря состоялась деловая миссия в городе Могилеве, приуроченная к 15-летию подписания соглашения о побратимских связях.

– Не получится так, что активная поддержка бизнеса приведет, если так можно выразиться, к необоснованному увеличению числа малых предприятий? Не будут ли они создаваться лишь для получения бюджетных средств?

– Нет, это, конечно же, не является целью программы. Мы считаем, самое главное – не допустить прекращения деятельности малых предприятий, с тем чтобы со временем они смогли перейти в категорию средних, а средние – в категорию крупных. Реализация программы развития малого и среднего предпринимательства, разумеется, не решит всех проблем, но послужит хорошим стимулом и обеспечит дополнительные возможности для развития бизнеса.

Алексей ШЕРШНЕВ

Гранты и субсидии

- 1 Гранты начинающим предпринимателям – до 252 тыс. руб.
- 2 Компенсация расходов на обучение и повышение квалификации сотрудников – до 25 тыс. руб.
- 3 Компенсация затрат на участие в выставках – до 100 тыс. руб.
- 4 Субсидии малым и средним предпринимателям, работающим в социальной сфере (здравоохранение, физической культура и т.д.) – до 210 тыс. руб.
- 5 Субсидии частным детским садам, детским центрам – до 150 тыс. руб.



Тот самый «Тула Продукт»

Чтобы тягаться с англичанами в приготовлении овсяной каши, нужно быть отчаянным. Или уверенным, что уж точно сделаешь лучше. В сентябре 2011 года работники компании «Тула Продукт» в традициях тульского Левши, подковавшего «аглицкую блоху», обставили иностранцев и в кашеваренном деле.

Каша на все... 865!

Жители областного центра, которые праздновали 865-ю годовщину основания Тулы на центральной площади, наверняка помнят, как устанавливалась высоченная тренога, как на балочных весах взвешивали геркулес, привезенный для приготовления 865 килограммов каши, как ее мешали веслами чемпионы Европы по бодибилдингу, как приправляли шутками и прибаутками, как языки пламени облизывали большущий котел с вкусным варевом...

— В тот день накрапывал дождик, и мы очень боялись, что нашу овсянку некому будет есть, — рассказывает коммерческий директор компании Николай Костылев, вспоминая события двухлетней давности. — Но туляки нас не подвели: с маслом, джемом, сахаром — за два часа расхватали всю кашу. Мировой рекорд компании «Тула Продукт» тут же был зафиксирован представителями Госстандарта и Центра стандартизации и метрологии. А каши, как потом выяснилось, хватило больше чем на 3100 человек.



Коммерческий директор Николай Костылев: сертификат о внесении в Книгу рекордов Гиннеса был получен 24 октября 2011 года

тельных достижений. Впрочем, не только этим прославились наши земляки.

До самых окраин

Вот уже больше десяти лет «Тула Продукт» специализируется на производстве продуктов питания под брендами: «Я выбираю!», «Дядя Тула» и «Наш вкус». Здесь разработали технологию фасовки круп в пластиковые банки и выпускают вкусные и питательные смеси для приготовления каш и

несколько раз в год продукты компании отправляются сорокафутовыми контейнерами и в Соединенные Штаты Америки. В Лос-Анджелесе, Нью-Йорке и Сан-Франциско гречка от «Тула Продукт», к примеру, стоит 3, а сахар — 4–5 долларов за килограммовую пачку. Конечно, можно предположить, что наши бывшие соотечественники тянутся за фирменной красной упаковкой только из тоски по Родине. Только вот за океан уехали как раз те, кто качество ценит больше, чем кто-либо. И уж если они отдают предпочтение тульскому бренду, значит «Тот Самый Тульский Сахар» имеет исключительную конкурентоспособность в сравнении с аналогичной продукцией других производителей.

А в Корее несколько лет назад с удовольствием стали покупать нашу гречку, ведь местные фирмы продают ее довольно дорого, в небольших количествах, да и то только необжаренную и в качестве лекарства. Глядя на происходящее, тамошние бизнесмены схватились за голову, таможенные пошлины резко возросли, и торговать с Народно-Демократической Республикой стало невыгодно.

Европа — наш сырьевой придаток

Особая гордость компании «Тула Продукт» — «живые» растительные сливки, которые выпускаются под брендом «РосКрем».

сырьевыми придатками. Вода, которая входит в основу сливок, предварительно проходит очищение серебром. При взбивании они увеличиваются в объеме в 4–5 раз, что придает любому кондитерским изделиям на их основе изысканный и чарующий вид. Время взбивания составляет от 1,5 до 2 минут. Получившийся продукт получается однородным и устойчивым. При этом во время процесса взбивания можно подмешивать сахарный сироп, различные фруктово-ягодные добавки, сгущенное молоко, йогурты — одним словом, все то, на что хватит фантазии кондитеров. Внешние данные сливок тоже говорят сами за себя — взбитые и отсаженные фигурки из них не растрескиваются и не расслаиваются.

Вкусные и технологические характеристики тульских сливок используют в производстве такие признанные лидеры кондитерской промышленности, как московские «Шереметьевские торты», армавирский «Метрополис», воронежская «Хэлла».

Еще несколько лет назад продукт подобного качества поставлялся в Россию из-за рубежа. Сегодня, вытесняя импорт, растительные сливки выпускают пять отечественных предприятий.

— В этом деле у нас единственный конкурент — фирма из Магнитогорска, — уточняет коммерческий директор «Тула Продукт». — Удача наша объясняется очень просто: рецепт производства сливок один и тот же, но мы в свое дело еще и душу вкладываем.

За вкусный и разнообразный мир!

Туляки видят успех предприятия в применении новых разработок, совершенствовании технологических процессов, плотном сотрудничестве с ведущими мировыми производителями, а еще — в привлечении молодых специалистов, в повышении мастерства работников, в создании благоприятной атмосферы в коллективе.

— Мы рады, что замечательных технологий нам предоставляет Тульский государственный университет, — отмечает Николай Костылев, знакомый репортеров с профессионалами производства. — А еще гордимся тем, что на предприятии практически нет текучести кадров. По мере увеличения объемов мы только увеличиваем штат сотрудников. Людей держат достойная зарплата и социальная поддержка. Работают они с огромной отдачей, поэтому результат закономерен: компания удостоена многочисленных дипломов, наград и благодарностей. «Тула Продукт» — лауреат Всероссийского конкурса «100 лучших товаров России», дипломант специализированных международных выставок «Современное хлебопечение», «Весь мир питания», «ПРОДЭКСПО», призер конкурса «Инновационный продукт-2013».

Приятным дополнением к своей работе сотрудники предприятия считают благотворительную помощь знаменитому Щегловскому монастырю Тулы. Икона Пантелеймона, купленная в нем, висит у входа в производственное помещение, а свечи у образа не гаснут. Предприятие работает круглые сутки, а его сотрудники трудятся в благодатном присутствии образа Святого Целителя.

...Когда общение с Николаем Костылевым подходило к концу, репортеры «ТИ» не могли не поинтересоваться, ждут ли туляков новинки от кондитерского «Тула Продукт».

— Совсем недавно на упаковках сахара появились портреты известных личностей с шуточными цитатами, — говорит собеседник. — Конечно, это псевдоизречения знаменитых людей, но мы уверены: если бы государственные деятели или писатели прошлого попробовали наш рафинад, то наверняка отметили бы его отменный вкус и качество. Покупатели, кстати, наш юмор оценили по достоинству, ведь, приобретая наш кусковой сахар, они делают свою жизнь слаще и радостнее. Ну а в следующем году у нас появятся другие новинки — полезные и уникальные, ведь мы работаем, чтобы делать мир вокруг вкуснее и разнообразнее!



Сотрудники предприятия работают на инновационной линии по производству прессованного сахара

21 октября 2011 года наше предприятие внесли в Книгу рекордов Гиннеса: мы на 235 килограммов превзошли самих англичан! Их достижение, кстати, продержалось всего год, а наше пока вне досягаемости.

Стоит отметить, что варили кашу в гигантском котле диаметром 1,7 метра и глубиной 0,9 метра. Диковинку подобного рода специалисты компании «Тула Продукт» подсмотрели в столице Олимпиады-2014. В одном из сочинских отелей предлагаются довольно оригинальные сра-процедуры: в большущий котел ставятся скамейки, заливается вода, и народ, попарившись в нем, выходит, как преобразившийся Иван из сказки «Конек-Горбунюк». А чем мы хуже? Для тульской каши заказали емкость из нержавеющей стали нужного размера, и успех не заставил себя ждать.

Сертификат о внесении в Книгу рекордов Гиннеса был получен 24 октября 2011 года. Вскоре об этом узнала вся страна: Почта России выпустила по этому случаю специальные конверты, и письма в них разлетелись по самым дальним уголкам страны. Кстати, на сегодняшний день предприятие «Тула Продукт» — единственное из отечественных продовольственных компаний, которое занесено в знаменитый свод удивительных

плова. Гречка, рис, манка, перловка, пшено, геркулес (тот самый, из которого была сварена самая большая рекордная каша!), а также ячка, фасоль, горох и чечевица, упакованные в фирменные пакеты предприятия, поступают на прилавки местных магазинов и уходят далеко за пределы региона. Всевозможные крупы, а также макароны от компании «Тула Продукт» можно встретить в Мурманске, Красноярске, Владивостоке и на Сахалине, а можно и в городах Белоруссии, Украины, Казахстана и Израиля.

— А еще в России и за рубежом ценят «Тот Самый Тульский Сахар» — высококачественный знаковый продукт, выпускаемый компанией, — говорит Николай Костылев, приглашая журналистов в самый сладкий цех предприятия. — Наряду с тульскими пряниками и самоварами «Тот Самый Тульский Сахар» — это визитная карточка нашей земли, ведь промышленное производство российского сахара началось в 1802 году именно в нашей губернии. Полюбился покупателям и «живой» сахар с полезными добавками: женьшенем, прополисом, элеутерококком, боярышником, пустырником, расторопшей, зеленым чаем, зверобоем, одуванчиком и ромашкой.



Читателям «ТИ» с любовью от «Тула Продукт»

— Без этого ингредиента невозможно представить торты, пирожные, эклеры. Наполняя и украшая им всевозможные десерты, кондитеры и домохозяйки могут быть уверены, что используют продукт отменного качества, — уверяет Николай Костылев. Татьяна Цап, технолог-кондитер производства, специально для читателей «ТИ» за считанные секунды создает волшебный букет из кремовых роз.

По словам коммерческого директора, сливки не содержат трансизомеров жирных кислот. Для производства используются зарубежные продукты самого высокого качества, поэтому мы с полным правом можем назвать Францию и Германию своими сы-



Тульские кутюрье одевают детей по всей России

Предприятие ООО «Орлова» почти двадцать лет изготавливает одежду для детей. Продукция пользуется спросом не только в Туле, но и в других городах.

Для самых маленьких

На профессиональном языке специализацию своего производства Владимир Мишенин называет «второй слой», подразумевая, что это не трусики-маечки, но и не куртки: водолазки, свитера, брюки, сарафаны и платья. Швейный бизнес Мишенин начал в 1994 году вместе с женой Екатериной Орловой. Он – профессиональный закройщик-модельер, она – дизайнер.

Направленность новорожденного производства была довольно узкой – только вязаные вещи. В начале девяностых они пользовались неплохим спросом. Это было модно, да и в принципе одежда в те времена была в дефиците – народ радовался любой возможности купить обновку.

– Наш ассортимент был сугубо сезонным, – рассказывает Владимир. – В холодное время года торговля шла неплохо, а вот летом мы оставались без работы. Решение было простым – освоить новое направление и шить легкую одежду.

Вскоре на поток поставили производство трикотажа. В течение нескольких следующих лет компания часто переезжала.

– В 2007-м, чтобы покончить с «кочевничеством», мы взяли в кредит 14 миллионов рублей и выкупили здание на Октябрьской, где по сей день базируемся, – вспоминает Мишенин. – Часть денег ушла на саму покупку, часть – на ремонт. Тут раньше был цех, где работали с металлом: в «наследство» нам достались грязные, захламленные комнаты. Стены будто пропитались характерным запахом жженого железа...

Переехали в новое здание лишь через год – столько времени понадобилось, чтобы навести порядок. Расплатиться с кредитом бизнесмену пока не удалось. В 2009 году Мишенин обратился за помощью в Тульский комитет по предпринимательству и получил субсидию на погашение процентов. Это стало хорошим подспорьем, и Владимир собирается снова воспользоваться поддержкой. Спасительная финансовая инъекция поможет скорее покончить с долгами и не бросать деньги в «кредитную топку», а потратить их на развитие предприятия: набрать сотрудников, освоить новые направления бизнеса. У Мишенина уже имеются задумки: предприниматель мечтает запустить линию одежды в народном стиле.



Предприниматель Владимир Мишенин: детские одежки не просто штампуют из готовой ткани – закупили оборудование для вышивки и аппликации, нанесения рисунка

Швейный дефицит

– Когда мы начинали, в штате было не больше двенадцати человек, – рассказывает Мишенин. – Бизнес складывался удачно, и вскоре на предприятии трудились уже 46 сотрудниц. Лишь два года назад дела стали

дешевле. Я не хочу сбавлять цену за счет качества. Но и ориентироваться на «элитных клиентов», готовых отдать кругленькую сумму за вещи для своих чад, тоже не вариант – эта часть аудитории слишком мала.

За первые три месяца 2011 года Мишенин не продал почти ничего. Заказов не было, производство встало, платить зарплату было нечем – швеи увольнялись одна за другой. Удерживаться на плаву помогало лишь то, что склады были забиты уже готовым товаром.

Владимиру с женой ничего не оставалось, кроме как отправиться в «гастрольный тур». Со своей продукцией они объездили всю Московскую область: арендовали помещение и разворачивали ярмарку-продажу. Сейчас ситуация на ООО «Орлова» довольно стабильная, хотя новых швей Мишенин так и не нашел. В Туле на протяжении нескольких лет эта профессия – в числе самых дефицитных.

– Я побывал во всех колледжах, где учат «дружить» со швейной машинкой, – рассказывает Владимир. – Ушел ни с чем: девушки категорически не хотят осваивать это мастерство. Уже полгода мы в поисках вышивальщицы. Даем объявления в газету, но пока безрезультатно. А ведь тут даже уметь ничего особенного не нужно: вышивает машина, а как с ней поладить, мы и сами научим.

Школьное направление

– Мне не нравится, что горожане не глядя покупают вещи с модными надписями на иностранном языке, – говорит Мишенин. – С прошлого года мы стали выпускать футболки с текстом: по сути то же самое, но переведенное, адаптированное. Наши вещи небанальны: Екатерина сама разрабатывает модели. Детские одежки не просто штампуют из готовой ткани – закупили оборудование для вышивки и аппликации, нанесения рисунка.

Как только модельер нарисует эскиз новых моделей, их выкладывают на сайт.

Детские одежки от «Орловой» покупают магазины со всей России. В месяц разбегается по торговым точкам по две тысячи предметов.

– Еще не случилось, чтобы мы отшили коллекцию, а покупателей на нее не нашлось, – рассказывает Владимир. – Иногда заказчики, с которыми мы работаем, вносят свои коррективы, говорят, что именно нужно подправить. В последнее время запросы связаны с размерной линейкой: дети изменились – стали более высокими, взрослеют быстрее.

Найдя почти 20 лет назад свою стезю, ООО «Орлова» следует ей и по сей день, выпуская трикотаж и вязаные детские вещи – не только теплые, но и летние – из натуральных хлопковых нитей.

Недавно Мишенин купил японскую вязальную машину «Shima». Чудо техники обошлось ему почти в два миллиона рублей, но Владимир не жалеет. «Шимочка», как ее ласково называют сотрудницы, может работать круглыми сутками, «выдавая» по соткам изделий простой вязки и чуть меньше – украшенных косичками и «пупырышками». За тем, как работает «Шимочка», следит вязальщица, однако помогать технике почти не надо – процесс полностью автоматизирован, нужно лишь ввести информацию о будущей вещи: размеры и плотность вязки. Машина выдаст готовое полотно, все, что останется сделать потом, – проложить швы, где это требуется.

Недавно Мишенин стал осваивать новое направление – школьную форму. В начале учебного года несколько тульских школ уже закупили у него недорогие джемпера и жилетки. Бизнесмен с гордостью рассказывает о том, что одевает учеников областного центра: родители не переплачивают, да и самим детям нравится – учебная униформа очень стильная, скукой от нее не веет.

Возможно, одежда для школьников – это именно та ниша, заняв которую, производство поднимется на новый уровень.



Светлана Бахлина – одна из немногих, кто, выучившись на швею, пошла работать по специальности



Укротители воды

В августе в селе Барыкове Ленинского района рухнула водонапорная башня. Ее ровесницы сделали это еще раньше, так что случившееся было вполне ожидаемым явлением. Впрочем, даже зная, что сооружение доживает последние дни, жители села не смогли бы «подстелить соломки». Все имеет свой срок эксплуатации, рано или поздно приходит в негодность, и решить возникшую проблему можно только кардинальным способом – разрушить объект до основания, а затем построить новый. Только вот вопрос: снова ставить водонапорную башню или, к примеру, насосную станцию с частотно-регулируемым приводом (ЧРП)?

Первая долго служила селу верой и правдой и кроме своей основной функции несла еще «нагрузку» – быть помощницей при тушении пожаров. Вторая огнеборцев уже не устроит, зато обойдется гораздо дешевле, а главное – в отличие от упавшей конструкции будет поддерживать оптимальный напор воды независимо от разбора во всей системе.

С водой проблем не будет

Решать задачу, как и положено, жители Барыкова стали всем миром. Народ собрался на сход, взвесил «за» и «против» и проголосовал за водонапорную башню. И все могло быть замечательно, если бы проблема не уперлась в денежный вопрос. Когда составили проектно-сметную документацию, оказалось, что башня будет для селян неподъемным грузом: денег, которые район готов был выделить на возведение нового инженерного сооружения, просто не хватит.

– Люди загоревали, ведь без воды жизни нет, – говорит депутат МО Федоровское Ленинского района Лидия Баташова. – На селе, сами знаете, нужно не только помыться или пищу приготовить, но и скотину напоить, огород полить. Народ кинулся звонить на телевидение и в газеты, жаловаться на жизнь. Но денег от этого больше не стало, а время было упущено. Слава богу, нашлись умные головы, которые настояли на строительстве насосной станции с ЧРП, а для тушения пожаров предложили пользоваться водоемом. Конечно, пришлось заново составлять смету, проводить аукцион. В итоге за дело взялась «Росавтоматизация». Ребята молодые, грамотные, серьезные – сразу видно, что не хапуги и дело свое знают. Трудятся быстро, процентов 70 от общего объема работ уже выполнено. Так что, надеемся, с водой проблем больше не будет...

Когда репортеры «Тулских известий» приехали на окраину села Барыкова, на огороженной площадке – там, где устанавливается насосная станция, – кипела работа.

– Нужно соединить коммуникациями скважину с магистралью, установить запорную арматуру в колодцах, один колодец мы уже привели в порядок, на очереди другой, – объяснил генеральный директор ООО «Росавтоматизация» Владислав Белоусов. – Все оборудование будет спрятано под землей. Сверху окажутся только щитовая будка со счетчиком и блоком управления. Люди получат бесперебойную подачу воды, а совре-



Нужно соединить коммуникациями скважину с магистралью, установить запорную арматуру в колодцах. Один колодец уже привели в порядок, на очереди другой

менные технологии помогут увеличить срок службы насосов и трубопровода, уберегут жителей села от экстремальных ситуаций. Раз в неделю на объект будет приходить дежурный электрик, чтобы проконтролировать показания приборов. А техническое обслуживание в течение двух лет станем вести сами: бесплатный выезд, консультация, гарантия – все это обязательное приложение к нашей деятельности, и такие же обязательства возлагает на нас муниципальный контракт. Кстати сказать, администрация муниципального образования всячески поддерживает нас, оперативно решает все возникающие вопросы: к примеру, уровень грунтовых вод оказался очень высоким – помогли дренажным насосом.

По плечу – любое дело

Сегодня в обновлении водонапорных башен нуждаются около 400 населенных пунктов Тульской области. Но не все могут

решить финансовые проблемы, вытекающие из сложившейся ситуации.

В этих условиях ООО «Росавтоматизация» предлагает отдать предпочтение насосным станциям с частотным преобразователем, который работает по датчику давления магистрали и позволяет плавно регулировать мощность станции в зависимости от разбора воды, управлять каскадным включением насосов и выполнять другие сервисные функции.

Как показывает практика, преимуществом таких инженерных конструкций является низкое энергопотребление.

Надежность системы, неприхотливость и малые сроки окупаемости, ресурсоэкономия позволяют широко использовать эту перспективную технологию.

– В прошлом году мы смонтировали более 30 станций с частотно-регулируемым приводом, – говорит Владислав Белоусов. – Но это не единственное направление деятельности фирмы. Наши сотрудники имеют опыт в разработке и реализации проектов во всех областях промышленности.

Специалисты ООО «Росавтоматизация» обследуют объекты на предмет необходимости автоматизации, составляют технико-экономическое обоснование внедрения средств автоматизации, делают анализ экономической эффективности устанавливаемого оборудования, выполняют проектные и проектные работы, производят предварительный подбор средств автоматизации, уточняют их параметры, места установки, осуществляют монтаж и пускона-

ладочные работы, организуя производство по всем нормам и правилам безопасности, осуществляют гарантийное и сервисное обслуживание.

Чем сложнее, тем интереснее

Так сложилось, что сотрудники ООО «Росавтоматизация» берутся за самые сложные объекты. Некоторые фирмы, получив заказ, просчитывают свою выгоду и, если видят, что рентабельность будет низкой, отказываются от него. Владислав Белоусов уверен, что откликаться нужно на любую просьбу, ведь отказаться – значит расписаться в собственном непрофессионализме.

– Мы – как десантники: считаем, что нет задач невыполнимых. Бывает просто мало опыта, но он как раз и приобретается во время работы. Чем больше нестандартных ситуаций, тем интереснее, – уверен Белоусов. – Поэтому преодоление очередной ступеньки на пути к мастерству – всегда на пользу настоящему специалисту. А умение решать самые сложные задачи – основа безупречной репутации. Кроме того, есть наработанные связи, есть обязательства – разве можно оставить клиента наедине с проблемами?

Стратегическим партнером ООО «Росавтоматизация» является Щекинский опытно-экспериментальный завод, возглавляемый генеральным директором Владимиром Рыковым. Мощная производственная база и давние отношения между двумя коллективами тоже играют немалую роль в профессиональном росте, ведь труд подчиненных Белоусова – в большей степени интеллектуальный, а во главе любого технического проекта, как известно, лежит инженерная мысль.

– В нашем коллективе десять человек, у всех высшее образование, – рассказывает Белоусов. – В основном это выпускники кафедры «Робототехника и автоматизация производства» Тульского государственного университета. Конечно, после вуза ребята приходят разные: кто-то больше подготовлен, кто-то меньше. Ищем среди них «алмазы» и обрабатываем до состояния



Гендиректор Росавтоматизации Владислав Белоусов: сегодня в обновлении водонапорных башен нуждаются около 400 населенных пунктов Тульской области. Но не все могут решить финансовые проблемы, вытекающие из сложившейся ситуации



Чем больше нестандартных ситуаций, тем интереснее

Катализатор для инноваций

Отечественные машиностроители сегодня все чаще и чаще задумываются над тем, как повысить долговечность, надежность и износостойкость производимой продукции. Что нужно сделать для снижения затрат на недешевые энергоносители при обработке деталей? И возможно ли существенно уменьшить использование печей, другого затратного термического оборудования за счет современных установок?

Ответы на эти вопросы могут дать специалисты ООО «ПКТИмаш-термо», которое находится на территории Тульского машиностроительного завода.

– Секрет нашего прорывного достижения в том, что мы взяли на вооружение нанотехнологию термической и химико-термической обработки в кипящем слое наноструктурированного катализатора. Автор этой идеи – Александр Бобок, – рассказывает директор ООО «ПКТИмаш-термо» Юрий Жижин. – Теперь мы способны проводить на высоком качественном уровне цементацию, нитроцементацию, азотирование и безокислительный нагрев при термообработке деталей и инструмента из всех видов сталей, сплавов и цветных металлов при максимально допустимой температуре процесса 1100 °С. Разработан опытный образец установки, работающей при 1250°С.

Юрий Парфирович поясняет: после обычной обработки металла на деталях появляется окалина, которую требуется счищать – а на это уходят и драгоценное время, и деньги. Использование же новой технологии позволяет обходиться без «дедовских» способов доведения до ума той или иной продукции. Руководитель компании, чтобы не быть голословным, взял

с полки две гайки. Одна – обычная, каких сотни и тысячи. Другая – такая же по форме, будто ее так тщательно обрабатывали не на предприятии, а полировали в ювелирной мастерской.

– Наша установка типа «Корунд» представляет собой изготовленную в сборно-блочном исполнении шахтную печь, – говорит Юрий Жижин. – В ней размещен тигель, заполненный катализатором. В днище тигля подается газозвдушенная смесь, создающая псевдокипение катализатора и при заданной температуре необходимую для процессов газовую атмосферу. Установка имеет блок управления подачей и составом газозвдушенной смеси и микропроцессорный блок контроля и регулирования температурных режимов.

Плюсы термической и химико-термической обработки очевидны. Не требуются вспомогательные операции по промывке. Деформация изделий – минимальная. Про снижение потерь от брака и говорить не приходится. А главное – одна установка способна заменить три традиционные. И при этом она производит семь различных процессов. Экономия сил и средств – огромная! Экологи же теперь могут не беспокоиться:

выделение вредных веществ при работе печи – в пределах допустимых концентраций. А надобность в утилизации твердых отходов просто отпадает.

– Что же получают на выходе машиностроители, использующие наши установки? – продолжает Юрий Жижин. – Им удастся существенно повысить качество выпускаемой продукции, снизить трудоемкость, сократить затраты на энергоносители при обработке деталей и инструмента в среднем на 45 процентов, обеспечить гибкость производства.

– Если говорить об окупаемости вложений в создание участка термообработки и химико-термической обработки, то она составляет всего-навсего от двух с небольшим до трех лет, – подчеркнул Юрий Парфирович. – Подобные участки уже используются многими предприятиями России. В частности, они действуют в Тамбовской области на Мичуринском заводе «Прогресс», в ЗАО «Электрон» в городе Радужном Владимирской области, на Череповецком сталепрокатном заводе, в ремонтных мастерских РЖД в Рязани, на Свердловском инструментальном заводе и в других местах.

Держаться на плаву тульским



Директор предприятия Юрий Жижин: шахтная печь повышает качество выпускаемой продукции

машиностроителям позволяют не только заказы, но и финансовая поддержка со стороны региона. Вот уже два года областной комитет по предпринимательству предоставляет ООО «ПКТИмаш-термо», как инновационному предприятию, которое имеет свои патенты, субсидию в размере около 300 тысяч рублей. Средства, полученные в этом году, пошли на частичное возмещение арендных платежей.

– Нас также поддерживает Тульская торгово-промышленная палата. Если говорить о перспек-

тивах развития, то нами разработан проект, предусматривающий создание инжиниринговой компании на базе нашей фирмы. Она будет оказывать услуги по внедрению уникальной технологии по поставке оборудования и созданию в регионах инновационных производств. Остается только найти серьезных инвесторов, которые согласятся вложить в дело 120 миллионов рублей, – подытожил Юрий Жижин.

Сергей МИТРОФАНОВ
Андрей ЛЫЖЕНКОВ

Двадцать теплых лет

До 65 процентов тепла в буквальном смысле вылетает в трубу. Это едва ли не главная характеристика котельных, которые достались нам от некогда славного советского прошлого. Часть из них были ведомственными, заводскими, отапливали заодно с цехами жилые дома, школы, больницы, детские сады. Вкладываться в их переоборудование соглашались не каждый собственник. Проще было отказаться, передать все на баланс муниципалитетов. Если учитывать высокие тарифы на энергоресурсы, то расходы на содержание крупных котельных превышали, да и сейчас превышают разумные пределы. Компания ЗАО «Этон-Энергетик» одной из первых в России сделала ставку на модернизацию. Выбранное направление бизнеса оказалось выгодным. И в первую очередь это ощутили заказчики новых систем отопления.

Рассказывает генеральный директор ЗАО «Этон-Энергетик» Игорь Кольцов:

– Наша компания пришла на этот рынок в 1993 году. Начинали с того, что ремонтировали паровые и водогрейные котлы. Но вскоре стало понятно, что можем занять свою нишу в сфере жилищно-коммунального хозяйства, если сможем предложить потенциальным заказчикам собственные варианты систем отопления. Спрос на экономичные котельные тогда, в 90-е годы, начал расти.

Расчет оказался верным. Предприятие смогло подтянуть к себе специалистов, чтобы начать про-



Котельная БМК-80,0 в Волгограде

ектирование, а затем и изготовление блочно-модульных котельных мощностью до 290 мегаватт. Для сравнения: чтобы бесперебойно отапливать один жилой дом, достаточно иметь котел теплопроизводительностью в 1 МВт.

Еще одно направление работы – ТЭЦ, теплоэлектроцентрали. В исполнении инженеров ЗАО «Этон-Энергетик» это довольно компактная разновидность тепловой электростанции. Она помимо электричества вырабатывает те-

пловую энергию, которая в виде пара и горячей воды подается в централизованную систему отопления.

– Буквально в прошедшем ноябре мы построили такую ТЭЦ недалеко от деревни Татаренково Курской области. Электрической мощности 25 МВт и 180 МВт тепловой хватит для всего жилого района Северный, а также социальных и культурных объектов, – продолжает руководитель. – Конкретно в этом проекте мы применили

отечественные водотрубные котлы и двенадцать надежных газопоршневых установок на базе немецких двигателей. Уже закончили пусконаладочные работы.

Строительство модульных котельных нельзя назвать совсем уж дешевым. Но это только на первый взгляд. На поверку – экономия, начиная с проектирования и заканчивая эксплуатацией. Так, в среднем проектирование блочной модульной котельной по сравнению с обычными затратами обо-

дится на 60 процентов дешевле, монтажно-строительные работы – на 30. А стоимость пуска и наладки оборудования уменьшается где-то на четверть. Кстати, время входа котельной в рабочий режим – всего 15–20 минут.

Экономический эффект от использования модульной котельной неоспорим и легко просчитывается. Один простой пример: установка монтируется в близости к самим объектам отопления, а потому не требуется сотен метров труб, в которых теряется часть тепла.

– За прошедшие 20 лет создано работоспособное предприятие. У нас есть все необходимые лицензии, подготовленный персонал численностью более 500 человек, проектно-конструкторский отдел и производственный комплекс полного цикла, монтажный и наладочный участок, – говорит генеральный директор ЗАО «Этон-Энергетик». – А три года назад мы провели техническое перевооружение предприятия. Теперь у нас есть установки лазерного и плазменного раскроя листового металла, агрегаты автоматической обварки швов труб, покрасочная камера. Обновили станки в заготовительном цехе.

На официальном сайте компании размещено множество благодарственных писем от заказчиков. Но главный показатель успешного бизнеса – более четверти тысячи котельных и мини-ТЭЦ, обеспечивающих электричеством и теплом поселки и города России и ближнего зарубежья.

Алексей ШЕРШНЕВ



За «Медиа» не заржавеет

«Если театр начинается с вешалки, то любой город – с въездной стелы, на которой нанесено название населенного пункта. Но давайте посмотрим, где эти самые стелы установлены в Туле, – рассуждает директор рекламного агентства «Медиа» Сергей Сорокин. – На сегодняшний момент большинство из них расположены вдали от границ областного центра. Например, с юга Тула начинается от реки Воронки, но стелу мы видим только в поселке Менделеевском, проехав от водоема уже километров пять. А с севера город «появляется» у Красных ворот, а указатель встречаем лишь на повороте на улицу Карпова. В итоге получается, что границы муниципального района вроде как искусственно сужаются».

Царь-ружье на берегу Упы

Зато со стороны Калужского шоссе стела стоит чуть ли не в Ленинском районе, а оружейная столица между тем находится значительно дальше. Понятно, что десятилетия назад уместны были именно такие указатели, но время-то не стоит на одном месте. А потому, по мнению Сорокина и его коллег, есть смысл изменить и сами стелы, и места их «дислокации». При этом они должны быть со своим «тульским лицом». Например, всех въезжающих в город может встречать фигура Левши с молотком у наковальни. Уже и проект есть соответствующий – высотой 12 метров. При этом рост фигуры легендарного оружейника составит три метра. Остается только ждать заказчика в лице городской власти.

Ну и какой же Левша без блохи? Этому насекомому тоже могут подыскать место. В рекламном агентстве уже имеется проект фигуры. Предполагалось, что «иностранка» в модной шляпке будет сидеть там, где сейчас находится



Левша в областном центре есть, а блоху пока нигде не «прописали»

ротонда, – на берегу Упы, напротив Музея оружия. Кстати, ротонду эту для Тулы тоже изготовили сотрудники «Медиа». Но пока архитектурное сооружение пустует.

– Что касается Музея оружия, то у нас есть идея установить на его территории увеличенную копию ружья ТОЗ-34 или какого-то еще популярного огнестрельного производства, – продолжает Сергей Викторович. – Размер может быть таким, что наше изделие имеет шанс попасть в Книгу рекордов Гиннесса. А если задумку реализовать по типу стреляющей в полдень пушки в Санкт-Петербурге, то есть



Сергей Сорокин: наша продукция нестандартная и долговечная

Когда люди слышат слова «пластик» и «пенопласт», кого-то они отпугивают. Но давайте вспомним, что все Диснейленды сделаны по той технологии, по которой мы работаем. Да и наружная реклама в Европе и США в большей степени выполнена из таких материалов.

чтобы наше огромное ружье еще и палило или просто имитировало звук выстрела, – то будет вообще

Найти замену «раскладушкам»

– Я считаю, что реклама должна бросаться в глаза и быть при этом функциональной. Подход «пусть будет хоть что-то, но подешевле» – неверный, – говорит Сергей Сорокин. – Мы можем предложить достойную замену тем же самым невзрачным металлическим штендерам-«раскладушкам» на цепях возле магазинов, которые только уродуют город. Наше агентство изготовит для заказчиков красивый стеклопластиковый выносной рекламный щит. Вещь очень удобная. Такой двусторонний щит не сдует порывом ветра, поскольку его можно утяжелить, наполнив водой или цементом. И к тому же он не подвержен коррозии.

Спектр выпускаемой продукции весьма широк. «Медиа» производит афишные тумбы, декоративные элементы конструкций, панель-кронштейны, остановочные навесы, торговые павильоны, мини-офисы, помещения для охраны, аншлаги, информационные указатели, на которых можно нанести названия улиц, карту города, прикрепить часы... Каждый объект – своего рода произведение рекламного искусства. Чего только стоит гвоздь высотой 12 метров, «вбитый» в землю возле одного из строительных магазинов Тулы.

– В основе многих изделий лежат композитные материалы – стеклопластик, пенополистирол,

по которой мы работаем. Да и наружная реклама в Европе и США в большей степени выполнена из таких материалов.

Руководитель агентства, чтобы не быть голословным, подводит нас к фигуре клоуна. Кажется, что она выполнена из бронзы. Но – только кажется. На самом деле внутри упитанного весельчака-коротышки находится пенопласт, а снаружи человек покрыт полимерным армированным составом. А раскрашена фигура может быть под фактуру того или иного естественного материала, какой пожелает видеть заказчик.

Жара и мороз не страшны

– Если того же Левшу отлить, скажем, из бронзы, то во сколько раз дороже получится? Наши фигуры без проблем и 50 лет простоят, и 100 лет. И атмосферное воздействие им ни почем. Помните, в Туле стоял памятник на площади Челюскинцев? Так вот, тот красноармеец вообще был из папье-маше изготовлен, а все думали, что из чугуна. И то сколько десятилетий просуществовал. Так что можете не сомневаться: клоун, Левша или что-то другое – это всерьез и надолго, – убежден Сергей Сорокин.

Сегодня рекламное агентство «Медиа» – это коллектив из трех десятков человек, которые, используя современное оборудование, создали арку Зоны отдыха в Центральном парке культуры и отдыха имени Петра Белоусова, соорудили знак в виде сердца и надписи «Я люблю Тулу» в скверике перед драмтеатром, придумали и запустили массу других любопытных проектов. Представители агентства готовы в любой момент реализовать и брендовые памятники. Например, неподалеку от Тульского кремля может появиться большой самовар. А на какой-то из городских улочек найдется местечко для скульптуры-пряника. Было бы желание у заказчиков. А уж за «Медиа» в прямом смысле не заржавеет.

Сергей АЛЕКСАНДРОВ
Геннадий ПОЛЯКОВ

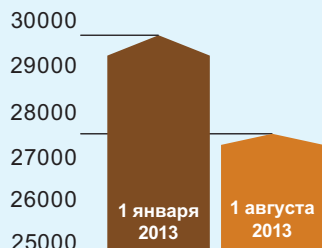
пенополиуретан. Это позволяет делать достаточно сложные многообразные формы, обладающие рядом положительных характеристик, – поясняет Сергей Викторович. – Наша продукция долговечная, устойчивая к ультрафиолетовому излучению, антивандальная и трудногорючая. Технология и материалы, конечно, нетрадиционные и для многих непривычные. Когда люди слышат слова «пластик» и «пенопласт», кого-то они отпугивают. Но давайте вспомним, что все Диснейленды сделаны по той технологии,



Подобные стелы могут появиться на въезде в оружейную столицу



Динамика численности субъектов малого и среднего предпринимательства в Туле за 2013 г.



Структура бизнеса в Туле

По данным Туластата на 1 августа 2013 г., в Туле осуществляли финансово-хозяйственную деятельность:

89	средних предприятий
11 051	микропредприятий
1 272	малых предприятий
14 981	индивидуальных предпринимателей

Зарплата на частных предприятиях

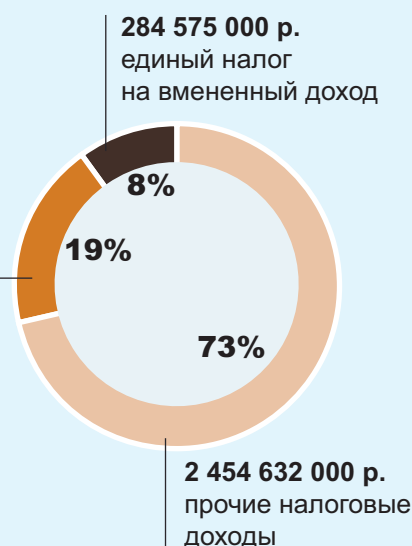


На чем делают бизнес в Туле



Налоговые поступления в бюджет Тулы от деятельности малых и средних предпринимателей

627 404 000 р.
налог, взимаемый в связи с применением УСН



Модные коллекции для малышей

Сейчас у туляков – хозяев малого и среднего бизнеса – есть возможность получить субсидию на развитие своего дела. Это не раз выручало тулячку Наталью Агапову, возглавляющую швейное производство «Аврора».

Наталья Агапова начала свой бизнес в 2006 году. Тогда это было совсем небольшое швейное производство со штатом в пятнадцать человек.

– Я работала технологом на «Чайке», – рассказывает Наталья. – Уволившись, решила открыть свой бизнес в той же стезе. Поначалу было очень сложно. Хотя бы потому, что в Туле острый дефицит швей. Мои сотрудницы – выходцы с того же предприятия, что и я.

Мы специализируемся на теплом «обмундировании» для малышей и подростков. В год «с конвейера» сходит по 40–60 тысяч детских одежек...

Сейчас у Агаповой работает 45 швей, художник, который придумывает новую мо-

дель, и три конструктора, которые готовят лекала, чтобы одну и ту же деталь гардероба можно было пошить на разную ростовку и размер.

Каждую задумку, прежде чем она будет воплощена в ткани, с пристрастием рассматривает «худсовет», состоящий из различных специалистов предприятия. Новый фасон курточки или брюк разберут по косточкам: не слишком ли высока предполагаемая цена, красиво ли выглядит одежда и будет ли она пользоваться популярностью у покупателя.

Когда линия одежды будет продумана до мелочей, ее сошьют в единственном экземпляре и повезут в столицу на выставку – туда стекаются потенциальные покупатели из всех российских регионов. Очень часто уже на мероприятии удается заключить с магазином договор – торговая точка документально подтверждает свое намерение купить у Агаповой партию понравившихся изделий. Только после того как предприятие соберет заказы, одежда начнет «тиражиро-



Художник-модельер Елена Лаврентьева: каждый раз стараюсь придумать что-то совершенно новое

вать» – сошьют ровно столько, сколько попросили магазины.

В 2011 году Наталья впервые получила субсидию на участие в выставке по программе развития малого и среднего бизнеса в Тульской области. В этом году бизнесвумен планирует снова подать заявку на получение поддержки.

Как рассказала начальник отдела развития малого и среднего бизнеса комитета Тульской области по предпринимательству и потребительскому рынку Екатерина Солтанова, в прошлом году в регионе субсидия на развитие бизнеса была выдана 499 предпринимателям. По прогнозам, к концу нынешнего года число счастливицев, получивших помощь от комитета, может приблизиться к двум или даже трем тысячам. Эта цифра складывается из тех, кого поддержали материально или дали возможность бесплатно пройти обучение.

– В ближайшее время стартует конкурсный отбор на участие в программе субсидирования, которую финансирует федеральная казна, – поясняет Солтанова. – В общей сложности в программу заложено более 14 миллионов рублей. Спектр помощи предпринимателям достаточно широк, но все виды субсидий объединяет одно – они представляют собой денежные вливания в те сферы, которые гарантируют развитие бизнеса.

– Нам дали 100 тысяч – это очень весомое подспорье, – констатирует предприниматель. – Мы ездим на выставки дважды в год, каждый раз отдавая по 120 тысяч за аренду помещения. Прибавьте сюда командировочные и деньги на съем квартиры в столице – получится кругленькая сумма в полмиллиона рублей. Субсидия покрывает около 20 процентов годовых затрат на выставки, что уже очень хорошо...

Агапова рассказывает: когда ее бизнес только начинался, часто случались промахи – пошили коллекцию, а покупателю не понравилось.

– В нашем деле без обратной связи – никуда, – поясняет Наталья. – Сегодня клиент желает одно, завтра – совсем другое. Плюс участия в выставках еще и в том, что они дают возможность напрямую общаться с потенциальным покупателем. Сейчас родители хотят наряжать детей в то же, что носят сами: детская мода копирует взрослую...



Большинство швей, работающих на «Авроре», – выходцы с «Чайки», а значит, мастера с большим опытом



Душа металла

Кузнец – звучит непривычно и несовременно, но это отнюдь не редкая, вырождающаяся профессия. Кузнечные изделия сегодня пользуются большой популярностью у обеспеченных домовладельцев и крупных организаций: в моде – металлические ограды, калитки, беседки, мебель. На предприятии «Тульскаяковка» их производят в довольно крупных масштабах, превратив изящные металлические элементы интерьера из экзотических во вполне доступные.

«Тульскаяковка» ведет свою летопись с 1997 года. Первое время предприятие арендовало помещение, потом обзавелось собственными площадями.

– Когда переехали на новое место, тут была полная разруха, – рассказывает руководитель предприятия Владимир Миронов. – Нам пришлось провести отопление и канализацию, построить собственную котельную. Следующий шаг – приобретение современного оборудования, которое позволило типовые операции с металлом поставить на поток.

Сейчас «Тульскаяковка» – настоящий маленький заводик, располагающий своим штатом дизайнеров, инженеров и мастеров. У организации есть собственный грузовой транспорт, чтобы отправить заказ клиенту, и специалисты, которые смонтируют на месте отдельные блоки в единую конструкцию. Сейчас на «Тульскойковке» трудятся около полусотни человек, половина из них – мастера, работающие в цехе.

У предприятия есть свое представительство в Москве: «Тульскаяковка» арендовала помещение и расположила там довольно большую экспозицию своих работ – потенциальный заказчик может посмотреть на кованые изделия вживую.

– А недавно мы отправили крупный заказ в Сочи, – рассказывает Миронов. – Там строится к Олимпиаде гостиница, для которой мы выковали ограду, балконы, лестницы и входные группы. Нечасто, но случается делать что-то для клиентов и из других стран. Не знаю, как они выходят на нас, возможно, играет на руку статус Тулы



Алексей Федотов: кузнец всегда найдет себе работу

как мастерового города. Несколько лет назад делали ограду для Дворца бракосочетаний в Японии. Эскизы принадлежали местному дизайнеру, а воплощали их наши кузнецы. Но сложность была не в этом – при изготовлении решеток

Несмотря на то что процесс рождения кованых изделий здесь механизирован, «Тульскаяковка» не делает ничего типового. Каждый новый заказ – индивидуален: авторскую нотку вносят работающие вручную мастера.

Нечасто, но случается делать что-то для клиентов и из других стран. Не знаю, как они выходят на нас, возможно, играет на руку статус Тулы как мастерового города. Несколько лет назад делали ограду для Дворца бракосочетаний в Японии. Эскизы принадлежали местному дизайнеру, а воплощали их наши кузнецы.

нам пришлось учесть, что поставят их на острове: атмосфера будет довольно агрессивной для металла. Так что уже готовую ограду перед отправкой мы тщательно обрабатывали специальным цинковым составом.

– Кого-то из своих специалистов вы выделяете особенно? – интересуюсь у Миронова.

– А как же, – оживляется он. – Имеется у нас один кузнец – уникальный, ни на кого его не променяем.



Мастер-технолог Сергей Гладких в сборочном цехе: тут все элементы изделия соединяют воедино

Кузнечная мастерская, где трудится кузнец Алексей Федотов, вынесена за пределы цехов, она – в отдельном здании. Миронов поясняет: причиной этому стал пневматический молот, установленный там. Когда Федотов его запускает, шум и вибрация такие, что находиться рядом сложно.

Алексей делает из металлического прутка имитацию виноградной лозы – разогревает в горне заготовку, отправляет ее под пневмомолот, а когда достает, видно: на ней появились бороздки, имитирующие древесную фактуру.

Отвечая на наши вопросы, он сначала выпаливает какую-нибудь общую фразу, а потом притормаживает и говорит долго и обстоятельно. Может, в быденном сознании кузнец – это силач с раскрасневшимся лицом, который идет в кузню с кувалдой наперевес, а на самом деле – дизайнер, художник, конструктор и технолог в одном лице. Кузнец хоть и работает по готовому эскизу, но всегда привносит что-то свое, ведь он с металлом на «ты» и все его особенности знает, а дизайнер может лишь указать направление работы, задать общие очертания.

– У металла есть душа, он всегда норовит не покориться руке мастера, – говорит Федотов. – Вся суть работы мастера – чтобы сделать именно то, что задумал.

Кузнец, говорит Федотов, всегда найдет себе работу. Его труд – традиционный, устоявшийся. А сами кованые изделия – из разряда тех, что делаются на века и радуют глаз не одного поколения. Они – не пережиток прошлого, а вещь весьма востребованная сейчас.

На вопрос о том, в моде ли они, Миронов отвечает, что дело вовсе не в этом.

– Спрос на кузнечную продукцию продиктован личными предпочтениями заказчика, – считает он. – Кто-то думает, что интерьер с коваными элементами – это шикарно, кто-то, напротив, хочет,

чтобы нутро дома было теплым и уютным – деревянным. Ковка – довольно дорогое удовольствие, она не вещь первой необходимости, но тем не менее спрос на нашу продукцию довольно стабилен. Всплеск заказов случается ближе к зиме. Видимо, связано это с тем, что народ, во-первых, возвращается из отпусков, во-вторых, его подхлестывает желание завершить дела: доделать ремонт, закрыть документацию – до Нового года...



На «Тульскойковке» делают не только масштабные работы: напольные беседки, ограды и лестницы, но и «сувенирку»

Объемы производства, когда речь заходит о кузнечном деле, – понятие весьма условное.

– Если я скажу, что мы делаем несколько сотен квадратных метров кованых изделий в месяц – не скажу, по сути, ничего, – констатирует Миронов. – Ведь работы могут быть ажурными, изящными, а могут – простыми в исполнении, без изысков. При одинаковом объеме их стоимость и трудозатратность сильно различаются...

Мария УСТИНОВА

Елена КУЗНЕЦОВА



Семья — главная ценность

Описывать веселый конкурс — дело неблагодарное: в нем нужно участвовать или, по крайней мере, наблюдать воочию. Именно поэтому в выигрыше оказались все те, кто в минувшее воскресенье пришел в кинотеатр «Олбани» на финал конкурса «Фамильные ценности», организованный компанией «Медиа Траст», культурно-развлекательным комплексом «Премьер» и Объединением профсоюзов Тульской области. И еще неизвестно, кто получил от мероприятия больший заряд хорошего настроения — команды участницы или зрители, потому что первые были неповторимы в своих талантах и очаровательности, а вторые искренне радовались маленьким победам и большим достижениям конкурсантов и с огромным удовольствием поддерживали выступавших.

Самые веселые, дружные и клевые

— Приближающийся Новый год — праздник семейный. Поэтому мы и решили провести конкурс на самую клевую семью нашего города, — отметил специалист компании «Медиа Траст», актер и шоумен, креативный ведущий мероприятия Гаврила Путевый.

А началось все с того, что три месяца назад на радиостанциях компании «Медиа Траст» объявили о начале проекта «Фамильные ценности». Помериться силами пригласили всех, кто считает, что их семья самая дружная, веселая, хлебосольная, активная, зажигающая и оригинальная. Таковыми себя посчитали многие тульские «ячейки общества» и подали соответствующие заявки.



Семья Рышковых

Естественно, от претендентов ждали не бланков с сухим текстом, а оригинального рассказа о себе — своих увлечениях, интересных случаях из семейной жизни. Лучше всего это получилось у Рышковых, Павликовых, Адаевых, Астаховых и Королевых. Их и пригласили на финальный концерт в кинотеатр «Олбани». И сразу озадачили: приходите не с пустыми руками — ждате вас будет не только почтенная публика, которой нужно подарить хорошее настроение, но и прекрасные елоч-



Победители финала проекта «Фамильные ценности» семья Адаевых

ки от компании «Уникумпласт» — вот для них-то и надо захватить праздничный наряд.

Вот вы, уважаемые читатели, чем украшаете лесных красавиц? Стеклянными игрушками и мишурой?

А одна семья конкурсантов повесила на свою елку олимпийскую символику — в честь приближающихся соревнований в Сочи,

релочками, и дедушку, который пустился в... брейк-данс.

Гаврила Путевый и Вера Ленина — ведущие праздника — не скрывая радости, комментируют прошедший праздник:

— Мы не ожидали, что наш фестиваль будет иметь такой «громкий» эффект: судя по настроению в зале и на сцене, Тула соскучилась по неподдельным чувствам. Мы проводим множество конкурсов, в которых в том числе участвуют и семьи. И очень здорово, что этот праздник получился настолько интересным и красивым. Кто здесь не был — многое упустил, тут можно столькому поучиться у своих земляков!

Вход в зал, кстати, был бесплатным. А предложенному разнообразию программы позавидовали бы даже звездные коллективы: фееричное выступление семей поддержали ансамбль народной песни «Рябинушка», детский цирк «Ералаш», образцовый хореографический ансамбль «Непоседы», ансамбль эстрадной песни «Флер», певцы Святослав Лобан, Екатерина Орлова и даже директор Дворца культуры профсоюзов Вера Лобан.

Незапланированные, но яркие

Как любое новогоднее представление не обходится без сюрприза, так не обошелся без неожиданностей и финал проекта «Фамильные ценности». Когда ячейки общества представляли свои показательные выступления, на сцену поднялись семь человек: папа, мама и пятеро их детишек — мал мала меньше.

— Мы получили билеты на это мероприятие от Объединения профсоюзов и министерства по труду и социальной защите ТО, просидели в зале половину представления и решили, что не хуже других, — заявил глава семьи Орозовых, сообщил, что к финалу мероприятия покажет что-нибудь интересное, и обещание свое сдержал: ребята подарили зрителям целый мини-концерт.

— Я очень люблю свою страну

и уверен, что главное ее богатство — не золото и нефть, а наши с вами дети, — считает Бакыт (глава семьи). — Я хотел бы, чтобы все это понимали и рожали побольше мальчишек и девчонок, ведь наша страна издавна жила крепкими семьями. Мы давно для себя решили, что свободное время нужно проводить с пользой, поэтому вместе с детьми ходим по домам престарелых и даем концерты. Вы бы видели, как загораются глаза у стариков, когда они узнают, что все пятеро ребят — одна большая семья. Наверное, пожилые люди в это время вспоминают, как сами были крохами, как росли с многочисленными братьями и сестрами... Когда я был маленьким, мама посылала меня поздравиться с дедушкой. А он радовался моему приходу, начинал что-то рассказывать. Постепенно я осознал, что это нужно и ему, и мне. Я и сегодня могу встретить на улице незнакомого пожилого человека и поздравиться. Люди удивляются — откуда ты меня знаешь? А я

просто хочу пожелать ему здравствовать...

Бакыт гордится своей большой семьей и детей воспитывает патриотами.

«Незапланированные» участники также не ушли с праздника с пустыми руками: организаторы фестиваля вручили им пушистую елочку и ведро мандаринов.

Бабушка рядышком... прадедушка тоже!

А победителем фамильного шоу стала династия Адаевых.

— Мне очень понравилась идея конкурса — собрать в соревнованиях не меньше трех поколений, — говорит папа Дима. — Но я понимал, что не все члены семьи меня поддержат. С женой и двумя детьми проблем не было, а вот уговорить бабушку было сложно. Она у нас человек нетворческой профессии, женщина очень серьезная, хотя по жизни — простая и открытая. Мы боялись, что на сцене бабуля будет чувствовать себя неловко. Поэтому самым трудным было принять решение и согласиться на участие. И тогда я предложил: давайте просто попробуем получить удовольствие, не надо стараться совершить невозможное, лучше сделаем на отлично то, что можем сделать. И все согласились.

Удивительно, но в итоге к нам еще и прадедушка присоединился: он живет в Богородицке и специально ради «Фамильных ценностей» приехал в Тулу. Признаться честно, за делами и заботами встречаемся мы нечасто, поэтому у нас сегодня двойной праздник: победа и воссоединение большой семьи. Так что спасибо большое организаторам фестиваля за такой классный подарок. И, конечно, за награду! Мы сейчас решаем вопрос о расширении жилплощади, и тридцать тысяч рублей нам очень пригодятся.

Не остались обделенными и остальные участники состязаний.

Многолетняя семья Астаховых, занявшая второе место, получила сертификат на праздничный ужин в одном из ресторанов ГК «Посольский Дом» «Сковорода» на 20 тысяч рублей. «Бронзовые» призеры Королевы выиграли десяти тысячный сертификат на посещение сети пиццерий «Подкрепница».

Гостинцы от организаторов вручили и тем, кто не вошел в

тройку лидеров. И конечно, всем досталось по новогодней красавице — елке и ведру новогодних ценностей — мандаринов!

Впрочем, какие бы призы и сюрпризы не подготовила конкурсантам жизнь, самые важные они уже обрели: семейное счастье, любовь, доброту, отзывчивость, взаимопонимание и радость бытия.

И если во время финала «Фамильных ценностей» шесть самых классных династий Тулы смогли поделиться ими с теми, кто был по ту сторону сцены, — организаторы праздника будут только рады!



Семья Королевых



ФОНД ИМУЩЕСТВА ТУЛЬСКОЙ ОБЛАСТИ

извещает о проведении 28.01.2014 торгов на право заключения договора аренды земельного участка из земель населенных пунктов

1. Торги проводятся в форме аукциона, открытого по составу участников и по форме подачи предложений о размере арендной платы.

2. Торги проводятся на основании распоряжений правительства Тульской области от 10.10.2013 № 955-р «О проведении аукциона по продаже права на заключение договора аренды земельного участка с кадастровым номером 71:30:030303:456», 10.09.2013 № 887-р «О проведении аукциона по продаже права на заключение договора аренды земельного участка с кадастровым номером 71:30:050411:1977», писем министерства имущественных и земельных отношений Тульской области от 10.12.2013 № 20-01-22/15184, 20-01-22/15183.

3. Организатор аукциона – специализированное государственное учреждение при правительстве Тульской области «Фонд имущества Тульской области».

4. На аукцион выставляются:

Лот № 1: земельный участок из земель населенных пунктов с кадастровым номером 71:30:030303:456 площадью 8035 кв. м, местоположение: Пролетарский район г. Тулы по ул. 5-я Криволученская, разрешенное использование: объект складского назначения с административно-хозяйственным зданием. Обременения не зарегистрированы. Срок аренды – 3 года. Форма собственности – неразграниченная. Начальный размер годовой арендной платы – 622 932 (шестьсот двадцать две тысячи девятьсот тридцать два) рубля. Размер задатка – 622 932 (шестьсот двадцать две тысячи девятьсот тридцать два) рубля. Шаг аукциона – 31 146 (тридцать одна тысяча сто сорок шесть) рублей.

Лот № 2: земельный участок из земель населенных пунктов с кадастровым номером 71:30:050411:1977 площадью 11 298 кв. м, местоположение: г. Тула, Центральный район, по ул. Овражная, разрешенное использование: для строительства предприятия розничной торговли промышленными и продовольственными товарами (предельная площадь застройки – 4519 кв. м, предельная общая площадь надземных этажей – 13 557 кв. м). Обременения не зарегистрированы. Срок аренды – 3 года. Форма собственности – неразграни-

ченная. Начальный размер годовой арендной платы – 1 844 955,60 руб. (один миллион восемьсот сорок четыре тысячи девятьсот пятьдесят пять руб. 60 коп.). Размер задатка – 1 844 955,60 руб. (один миллион восемьсот сорок четыре тысячи девятьсот пятьдесят пять руб. 60 коп.). Шаг аукциона – 92 247,70 руб. (девятьсот две тысячи двести сорок семь руб. 70 коп.).

Размер арендной платы не изменяется в течение срока действия договора аренды земельного участка.

Арендатор уплачивает арендную плату, исчисленную со дня заключения договора. Задаток, внесенный при подаче заявки на участие в аукционе, перечисляется арендодателем на счет Управления Федерального казначейства по Тульской области и засчитывается в счет арендной платы. Арендные платежи уплачиваются в части, не оплаченной задатком.

Первый арендный платеж производится до 10 (десятого) числа месяца, следующего за месяцем заключения договора аренды. Он состоит из арендной платы, исчисленной со дня заключения договора аренды до последнего числа месяца, следующего за месяцем заключения договора аренды. Последующие платежи исчисляются ежемесячно и уплачиваются за текущий месяц до 10 (десятого) числа текущего месяца.

Обязательство по уплате арендной платы считается исполненным в день ее поступления на счет министерства имущественных и земельных отношений Тульской области, открытый в Управлении Федерального казначейства по Тульской области, для арендной платы за земельные участки.

За нарушение срока уплаты арендной платы уплачивается пеня в размере одного процента от общей суммы задолженности. Пеня начисляется ежемесячно 11 (одиннадцатого) числа каждого месяца и прибавляется к ранее начисленной и непогашенной задолженности по пене. При расторжении договора аренды до очередного срока начисления пени пеня начисляется в день расторжения договора.

5. Для участия в аукционе претендент представляет организатору аукциона (лично или через своего представителя): заявку по установленной форме (форма заявки размещена на сайтах torgi.gov.ru, mizo.tularegion.ru);

платежный документ с отметкой банка плательщика об исполнении для подтверждения перечисления задатка; доверенность на лицо, имеющее право действовать от имени претендента, если заявка подается представителем претендента, оформленная в соответствии с требованиями, установленными гражданским законодательством; опись представленных документов, подписанную претендентом или его уполномоченным представителем в двух экземплярах.

При подаче заявки физическое лицо предъявляет документ, удостоверяющий личность.

Юридическое лицо дополнительно прилагает к заявке нотариально заверенные копии учредительных документов и свидетельства о государственной регистрации юридического лица, а также выписку из решения уполномоченного органа юридического лица о совершении сделки (если это необходимо в соответствии с учредительными документами претендента и законодательством государства, в котором зарегистрирован претендент).

Один претендент имеет право подать только одну заявку на участие в торгах.

6. Подать заявку для участия в аукционе, ознакомиться с порядком определения участников аукциона, ознакомиться с предметом торгов, техническими условиями подключения объекта к сетям инженерно-технического обеспечения и информацией о плате за подключение, порядке проведения аукциона, проектом договора аренды земельного участка можно с **25 декабря 2013 года по 24 января 2014 года в рабочие дни с 9.00 до 16.00** по адресу: г. Тула, ул. Жаворонкова, 2, к. 50, 44, тел.: 36-22-32, 36-45-18, 36-13-42. Информация размещена также на сайтах torgi.gov.ru, mizo.tularegion.ru.

7. Задаток по каждому лоту перечисляется единым платежом на счет СГУ при правительстве Тульской области «Фонд имущества Тульской области»: получатель: ИНН 7107034301, КПП 710601001, УФК по Тульской области (Фонд имущества Тульской области) л/с 05662Ц31360, банк получателя: р/с: 40302810070032000025 в ГРКЦ ГУ Банка России по Тульской области г. Тула, БИК 047003001, ОКПО 24717062, ОКОПФ 81, ОКФС 13, ОКАТО 70401000000 и должен поступить на указанный счет не позднее дня окончания приема заявок.

ФОНД ИМУЩЕСТВА ТУЛЬСКОЙ ОБЛАСТИ

извещает о проведении 29 января 2014 года торгов на право заключения договора аренды земельного участка для комплексного освоения в целях жилищного строительства.

1. Организатор торгов – специализированное государственное учреждение при правительстве Тульской области «Фонд имущества Тульской области».

2. Торги проводятся в форме аукциона, открытого по составу участников и по форме подачи предложений о размере платы за право заключения договора аренды.

3. Аукцион проводится на основании распоряжения правительства Тульской области от 19.11.2013 № 1057-р «О проведении аукциона по продаже права на заключение договора аренды земельного участка с кадастровым номером 71:30:060501:3 для комплексного освоения в целях жилищного строительства», письма министерства имущественных и земельных отношений Тульской области от 18.12.2013 № 20-01-22/15656.

4. На аукцион выставляется:

Лот 1: право на заключение договора аренды земельного участка из земель населенных пунктов с кадастровым номером 71:30:060501:3 площадью 656 403 кв. м, местоположение которого установлено относительно ориентира, расположенного за пределами участка. Ориентир – индивидуальный жилой дом. Участок находится примерно в 68 м от ориентира по направлению на север. Почтовый адрес ориентира: обл. Тульская, г. Тула, р-н Зареченский, ул. Ключевая, дом 37, для комплексного освоения в целях жилищного строительства. Обременения не зарегистрированы.

4.1. Начальная цена права на заключение договора аренды земельного участка – 13 876 359 (тринадцать миллионов восемьсот семьдесят шесть тысяч триста пятьдесят девять) руб.

4.2. Размер задатка – 13 876 359 (тринадцать миллионов восемьсот семьдесят шесть тысяч триста пятьдесят девять) руб.

Задаток, внесенный при подаче заявки на участие в аукционе, засчитывается в счет платы за право на заключение договора аренды.

4.3. Размер арендной платы за земельный участок, предназначенный для комплексного освоения в целях жилищного строительства, составляет 5,42 руб. за 1 кв. м в год, что составляет 29 659,68 руб. в месяц.

Размер арендной платы может изменяться в течение срока действия договора аренды земельного участка в случаях, установленных Законом Тульской области от 29 июня 2011 года № 1586-ЗТО «О порядке определения размера арендной платы, порядке, условиях и сроках ее внесения за использование земельных участков, находящихся в собственности Тульской области, а также земельных участков, государственная собственность на которые не разграничена», но не чаще одного раза в год.

Арендатор уплачивает арендную плату, исчисленную со дня заключения договора.

4.4. Цена выкупа земельных участков, предназначенных для жилищного и иного строительства и сформированных в границах земельного участка, предоставленного для комплексного освоения в целях жилищного строительства, – 2132 (две тысячи сто тридцать два) руб. 92 коп. за 1 кв. м.

4.5. Максимальный срок подготовки проекта планировки территории и проекта межевания территории в границах земельного участка, предоставленного для комплексного освоения в целях жилищного строительства (далее – документация по планировке), – не позднее двенадцати месяцев с даты заключения договора аренды земельного участка.

Подготовка документации по планировке включает в себя разработку, а также обеспечение в установленном порядке ее утверждения.

В документации по планировке предусмотреть необходимые для микрорайона объекты социально-культурного и коммунально-бытового назначения, включая размещение общеобразовательных учреждений.

4.6. Арендатор земельного участка за счет собственных средств обеспечивает в установленном порядке в соответствии с документацией по планировке проведение кадастровых работ и государственный кадастровый учет земельных участков, предназначенных для жилищного и иного строительства, в границах предоставленного для комплексного освоения в целях жилищного строительства земельного участка.

4.7. Максимальный срок выполнения работ по обустройству территории посредством строительства объектов инженерной инфраструктуры, подлежащих по окончании строительства передаче в собственность муниципального образования город Тула, – не позднее 24 месяцев со дня утверждения в установленном порядке документации по планировке.

4.8. Объекты инженерной инфраструктуры передаются в собственность муниципального образования город Тула путем заключения договора безвозмездной передачи не позднее двух месяцев со дня ввода данных объектов в эксплуатацию.

4.9. Максимальный срок осуществления жилищного и иного строительства – не позднее 120 месяцев со дня утверждения в установленном порядке документации по планировке.

4.10. В случае неисполнения обязанностей, указанных в пунктах 4.5, 4.7 и 4.9, а также в случае ненадлежащего их исполнения взымается неустойка в размере одной сотыдесятой ставки рефинансирования Центрального банка Российской Федерации, действующей на день исполнения таких обязанностей, от размера арендной платы или размера земельного налога за каждый день просрочки.

5. Ознакомление претендентов с объектом торгов осуществляется самостоятельно.

6. Для участия в аукционе претендент представляет организатору торгов:

– заявку на участие в аукционе по установленной форме (форма заявки размещена на сайтах torgi.gov.ru, mizo.tularegion.ru);

– платежный документ (платежное поручение) с отметкой банка-плательщика об исполнении, подтверждающий внесение претендентом задатка в счет обеспечения оплаты продаваемого на аукционе права;

– доверенность на лицо, имеющее право действовать от имени претендента, если заявка подается представителем претендента, оформленная в соответствии с требованиями, установленными гражданским законодательством;

– опись представленных документов, подписанную претендентом или его уполномоченным представителем в двух экземплярах;

– претенденты – физические лица представляют документ, удостоверяющий личность.

7. Подать заявку для участия в аукционе, ознакомиться с порядком определения участников аукциона, ознакомиться с предметом торгов, техническими условиями подключения объекта к сетям инженерно-технического обеспечения и информацией о плате за подключение, порядком проведения аукциона, проектом договора аренды земельного участка можно с **27 декабря 2013 года по 27 января 2014 года** в рабочие дни с 9.00 до 16.00 по адресу: г. Тула, ул. Жаворонкова, д. 2, 3-й этаж, к. 50, 44; тел.: 36-22-32, 36-45-18, 36-13-42; e-mail fito@tula.net, fito@tularegion.ru. Информация размещена также на сайтах torgi.gov.ru и mizo.tularegion.ru.

8. Задаток перечисляется на счет СГУ при правительстве Тульской области «Фонд имущества Тульской области»: получатель: ИНН 7107034301, КПП 710601001, УФК по Тульской области (Фонд имущества Тульской области) л/с 05662Ц31360, банк получателя: р/с: 40302810070032000025 в ГРКЦ ГУ Банка России по Тульской области г. Тула, БИК 047003001, ОКПО 24717062, ОКОПФ 81, ОКФС 13, ОКАТО 70401000000 и должен поступить на счет не позднее дня окончания приема заявок.

Документом, подтверждающим поступление задатка на счет продавца, является выписка с лицевого счета.

Задаток, внесенный победителем аукциона при подаче заявки на участие в аукционе, засчитывается в счет платы за право на заключение договора, проигравшему (единственному) участнику задаток возвращается по указанным участником при подаче заявки реквизитам.

9. Участники аукциона определяются **27 января 2014 года** в 16.30 по адресу: Тула, ул. Жаворонкова, д. 2, 3-й этаж, к. 50–52.

Заявитель не допускается к участию в аукционе по следующим основаниям: непредставление необходимых для участия в аукционе документов или представление недостоверных сведений; непоступление задатка на счет, указанный в извещении о проведении аукциона, до дня окончания приема документов для участия в аукционе; подача заявки на участие в аукционе по продаже земельного участка лицом, которое в соответствии с федеральными законами не имеет права приобретать в собственность земельные участки; отсутствие сведений о заявителе в Едином государственном реестре юридических лиц (для юридических лиц) или Едином государственном реестре индивидуальных предпринимателей (для индивидуальных предпринимателей).

10. Аукцион и подведение итогов аукциона состоится **29 января 2014 года** в 11.00 по адресу: Тула, ул. Жаворонкова, д. 2, 3-й этаж, к. 50.

Победителем аукциона признается участник аукциона, предложивший наибольший размер платы за право на заключение договора (номер билета которого был назван аукционистом последним). Результаты аукциона оформляются протоколом, который подписывается победителем аукциона в день проведения аукциона. Договор аренды земельного участка подлежит заключению в соответствии с действующим законодательством.

11. Решение об отказе в проведении аукциона может быть принято организатором торгов не позднее чем за 15 дней до даты его проведения.

12. Аукцион проводится в соответствии со ст. 38.1, 38.2 Земельного кодекса Российской Федерации. ✓



Задаток, внесенный при подаче заявки на участие в аукционе, засчитывается в счет арендной платы, проигравшему (единственному) участнику задаток возвращается по указанному участником при подаче заявки реквизитам.

8. Участники аукциона определяются **24 января 2014 года в 16.30**. Претендент не допускается к участию в аукционе по следующим основаниям: заявка подана лицом, в отношении которого законодательством Российской Федерации установлены ограничения в приобретении в собственность земельных участков, находящихся в государственной или муниципальной собственности; представлены не все документы в соответствии с перечнем, указанным в информационном сообщении, или оформление указанных документов не соответствует законодательству Российской Федерации; заявка подана лицом, не уполномоченным претендентом на осуществление таких действий; не подтверждено поступление в установленный срок задатка на счет, указанный в извещении. Документом, подтверждающим поступление задатка, является выписка со счета организатора аукциона.

9. Аукцион и подведение итогов аукциона состоится **28 января 2014 года в 11.00**. Победителем аукциона признается участник аукциона, предложивший наибольший размер арендной платы (номер билета которого был назван аукционистом последним). Результаты аукциона оформляются протоколом, который подписывается организатором аукциона, аукционистом и победителем аукциона в день проведения торгов.

10. Договор подлежит заключению между министерством имущественных и земельных отношений Тульской области и победителем аукциона в срок не позднее 5 дней со дня подписания протокола.

11. Ознакомление претендентов с объектом торгов осуществляется претендентами самостоятельно.

12. Решение об отказе от проведения аукциона может быть принято не позднее чем за три дня до даты его проведения.

13. Аукцион проводится в соответствии с Правилами организации и проведения торгов по продаже находящихся в государственной или муниципальной собственности земельных участков или права на заключение договоров аренды таких земельных участков, утвержденными Постановлением Правительства Российской Федерации от 11.11.2002 № 808. ✓

Кадастровым инженером ООО «Геоземкадастр» **Латышев М. И.** (№ аттестата 71-10-27, e-mail: latysheva.m@mail.ru, тел. 8-920-277-45-54) заказчику Сергеевой Татьяне Ивановне (проживающей по адресу: Тул. обл., Воловский район, д. Сухие Плоты, д. 29, тел. 8-910-587-14-74) подготовлен проект межевания земельного участка площадью 10,22 га, расположенного: Тульская область, Воловский район, в 3270 метрах северо-западнее здания школы в д. Сухие Плоты, подлежащий согласованию с правообладателями исходного з/у **71:06:000000:44**, расположенного: обл. Тульская, р-н Воловский, тер. ПСК «Сухие Плоты», и администрацией Воловского района.

Ознакомиться с проектом межевания можно в течение тридцати дней со дня опубликования данного объявления у кадастрового инженера по адресу: 300028, Тул. обл., г. Тула, ул. Болдина, д. 98, оф. 317. Возражения относительно размера и местоположения границ выделяемого земельного участка направлять кадастровому инженеру и в местный орган кадастрового учета в срок не позднее тридцать первого дня со дня опубликования данного объявления. ✓

В соответствии с Федеральным законом от 24 июля 2002 года №101-ФЗ «Об обороте земель сельскохозяйственного назначения» администрация муниципального образования **Ефремовский район** информирует о предоставлении в аренду из земель сельскохозяйственного назначения:

– земельного участка площадью 71 865 кв. м, расположенного по адресу: Тульская область, Ефремовский район, в районе д. Малые Медведки, для сельскохозяйственного использования;

– земельного участка площадью 142 970 кв. м, расположенного по адресу: Тульская область, Ефремовский район, в районе д. Большие Медведки, для сельскохозяйственного использования. ✓

В соответствии с Постановлением Правительства РФ от 21.01.2004 г. № 24 «Стандарты раскрытия информации субъектами оптового и розничных рынков электрической энергии» ОАО «МРСК Центра и Приволжья» (филиал «Тулэнерго») сообщает: на официальном сайте ОАО «МРСК Центра и Приволжья» <http://www.mrsk-cp.ru/?id=46953> опубликована информация об объемах покупки электрической энергии (мощности) на розничном рынке электроэнергии за ноябрь. ✓

РЕКЛАМА
ВТИ
350-610

Государственное автономное учреждение Тульской области «Тульское лесохозяйственное объединение»

сообщает о проведении торгов по продаже имущества, находящегося в государственной собственности Тульской области.

1. Торги проводятся в соответствии с распоряжением министерства имущественных и земельных отношений Тульской области от 27.11.2013 № 1231.

2. Торги проводятся в форме аукциона, открытого по составу участников и закрытого по форме подачи предложений по цене.

3. На аукцион выставляется:

Лот № 1: автомобиль УАЗ-315148; год выпуска 2006; паспорт т/с 73 МК 131551; идентификационный номер (VIN) ХТТ3151487053297; двигатель №: 51430Е * 64001548; шасси (рама) №: 31510070566275; кузов (прицеп) № 31514070004747; цвет кузова (кабины): «посейдон металлик». Форма собственности – областная. Имущество находится в оперативном управлении ГАУ ТО «Тульское лесохозяйственное объединение». Начальная цена продажи – 77 108,00 руб. (Семьдесят семь тысяч сто восемь руб. 00 коп.). Сумма задатка: 7710,80 руб. (Семь тысяч семьсот десять руб. 80 коп.).

4. Ознакомиться с предметом аукциона, порядком проведения аукциона, условиями договора купли-продажи, иной информацией, подать заявку для участия в аукционе можно с **30 декабря 2013 года по 24 января 2014 года** в рабочие дни с 9.00 до 16.00 по адресу: Тульская область, Ленинский район, поселок Лесной, Яснополянское участковое лесничество, квартал 109, административное здание ГАУ ТО «Тульское лесохозяйственное объединение», тел. 502936.

5. Для участия в аукционе претенденты представляют:

Администрация муниципального образования Яблоневское Каменского района информирует о выявлении лиц, собственников земельных долей, земельные доли которых могут быть признаны не востребовавшими, и публикует списки лиц

СПИСОК

собственников не востребовавших земельных долей в границах земельных участков сельскохозяйственного производственного кооператива «Новая жизнь», расположенных на территории муниципального образования Яблоневское Каменского района Тульской области

- | | | |
|------------------------------------|------------------------------------|-------------------------------------|
| 1. Тимашов Егор Михайлович | 12. Канищева Александра Дмитриевна | 23. Мачулин Валерий Иванович |
| 2. Жихарева Александра Яковлевна | 13. Канищева Екатерина Семеновна | 24. Осипенкова Лариса Николаевна |
| 3. Сигарев Вячеслав Лукьянович | 14. Водошнянов Сергей Петрович | 25. Осипенков Владимир Владимирович |
| 4. Брыксин Серафим Стефанович | 15. Батыр Татьяна Тимофеевна | 26. Егоров Иван Владимирович |
| 5. Глотова Проксавья Васильевна | 16. Петров Михаил Иванович | 27. Сорокин Владимир Игоревич |
| 6. Бакулин Иван Стефанович | 17. Команова Мария Александровна | 28. Сорокина Наталья Геннадьевна |
| 7. Неделяева Анна Ильинична | 18. Жихарев Иван Михайлович | 29. Голованов Алексей Геннадьевич |
| 8. Канищева Зинаида Сергеевна | 19. Пестин Алексей Семенович | 30. Голованов Валерий Алексеевич |
| 9. Меркулова Мария Васильевна | 20. Пестина Клавдия Ильинична | 31. Абрамов Геннадий Владимирович |
| 10. Васильева Мария Павловна | 21. Голованов Геннадий Алексеевич | 32. Сапронов Олег Николаевич |
| 11. Брыксина Александра Васильевна | 22. Сомов Николай Викторович | |

СПИСОК

собственников не востребовавших земельных долей в границах земельных участков сельскохозяйственного производственного кооператива «Ильича», расположенных на территории муниципального образования Яблоневское Каменского района Тульской области

- | | | |
|-----------------------------------|---|---------------------------------------|
| 1. Авдеев Сергей Анатольевич | 20. Степанов Илья Денисович | 38. Степанов Иван Евгеньевич |
| 2. Барабанова Людмила Викторовна | 21. Потокин Александр | 39. Даниличева Анастасия Мироновна |
| 3. Якунин Сергей | 22. Ефимов Александр | 40. Герасимов Алексей Наумович |
| 4. Субботин Александр Васильевич | 23. Ефимова Людмила Алексеевна | 41. Герасимова Анна Михайловна |
| 5. Коробов Григорий | 24. Труфанов Н. А. | 42. Кондратьева Александра Алексеевна |
| 6. Романов Николай Михайлович | 25. Труфанов В. А. | 43. Соболев Петр Кузьмич |
| 7. Самойлов Иван Николаевич | 26. Труфанова О. Н. | 44. Фатальникова Мария Прокофьевна |
| 8. Барабанов Геннадий Дмитриевич | 27. Ярославцева Е. В. | 45. Трифонова Ольга Моисеевна |
| 9. Савенков Александр Иванович | 28. Давыдова Прасковья Павловна | 46. Лознева Антонина Игнатьевна |
| 10. Николаева Нина Ивановна | 29. Конушкина Татьяна Александровна | 47. Серегина Мария Стефановна |
| 11. Коробова Валентина Васильевна | 30. Филина Екатерина Макаровна | 48. Михалина Анна Ильинична |
| 12. Самойлов Василий Иванович | 31. Гришин Леонид Сергеевич | 49. Нескадым Надежда Михайловна |
| 13. Адамчук Анатолий Михайлович | 32. Дмитриева Александра Васильевна | 50. Степанова Вера Алексеевна |
| 14. Гаврилюк Александр Николаевич | 33. Дмитриев Никонор Андреевич | 51. Степанова Александра Денисовна |
| 15. Самохин Николай Иванович | 34. Субботина Пелагея Андреевна | 52. Руднева Валентина Дмитриевна |
| 16. Серегина Зинаида Андреевна | 35. Процакова Мария Мартынович | 53. Серегина Анна Васильевна |
| 17. Карпова Анна Павловна | 36. Процаков Иван Мартынович | |
| 18. Старшов Анатолий Николаевич | 37. Панкратова Степанида Константиновна | |
| 19. Юриков Алексей Васильевич | | |

СПИСОК

собственников не востребовавших земельных долей в границах земельных участков сельскохозяйственного производственного кооператива «Искра», расположенных на территории муниципального образования Яблоневское Каменского района Тульской области

- | | | |
|---------------------------------|---------------------|---------------------|
| 1. Барабанов Дмитрий Федосеевич | 8. Петухов А. И. | 15. Лукашев П. В. |
| 2. Бобков Николай Григорьевич | 9. Петухова В. А. | 16. Шнязев В. Н. |
| 3. Бородин Игорь Викторович | 10. Русаков А. Н. | 17. Куцовская Т. В. |
| 4. Егунова Марина Владимировна | 11. Русаков Н. Р. | 18. Куцовский Л. А. |
| 5. Климов Александр Дмитриевич | 12. Сорокин М. А. | 19. Звигуль Я. |
| 6. Карасев В. В. | 13. Чернышова М. А. | 20. Звигуль Е. |
| 7. Козлов А. Л. | 14. Лукашев В. Н. | |

Список

собственников не востребовавших земельных долей в границах земельных участков сельскохозяйственного производственного кооператива «Каменское», расположенных на территории муниципального образования Яблоневское Каменского района

- | | | |
|-------------------|----------------------|----------------------|
| 1. Бакулин В. Ф. | 12. Макешин Н. Е. | 23. Караваев Е. А. |
| 2. Борзова В. И. | 13. Минаев И. И. | 24. Кашенцев Ю. В. |
| 3. Бочарова М. Г. | 14. Миненкова Н. Н. | 25. Минаков Г. С. |
| 4. Волкова А. А. | 15. Мусатова М. Ф. | 26. Плетенюк И. С. |
| 5. Грачкова А. А. | 16. Степанова А. А. | 27. Прокофьев Г. П. |
| 6. Данышина К. Д. | 17. Степанова О. А. | 28. Рерих Н. А. |
| 7. Демин Г. Н. | 18. Белов Н. П. | 29. Серикова Л. Н. |
| 8. Зятева А. И. | 19. Буйновский В. Г. | 30. Сухорукова А. И. |
| 9. Красаков М. П. | 20. Грибов И. П. | 31. Фурса В. П. |
| 10. Кунин Н. В. | 21. Дудкин В. Г. | 32. Хмельнов А. А. |
| 11. Литов Е. И. | 22. Евдокимов Н. В. | 33. Хмельнова Н. В. |

Собственники (наследники), считающие, что они или принадлежащие им земельные доли необоснованно включены в список не востребовавших земельных долей, вправе представить в письменной форме возражение в течение трех месяцев со дня публикации в администрацию МО Яблоневское Каменского района по адресу: Тульская область, Каменский район, деревня Яблонево, ул. Речная, д. 1, телефон (48744) 3-35-38, факс (48744) 3-36-40, и заявить об этом на общем собрании участников долевой собственности.

11 апреля 2014 года в 9.00 по адресу: Тульская область, Каменский район, деревня Яблонево, ул. Речная, д. 1 (здание администрации МО Яблоневское), состоится собрание участников долевой собственности в границах СПК «Новая жизнь» Каменского района.

Повестка дня общего собрания: избрание председателя и секретаря собрания; утверждение списка лиц, земельные доли которых могут быть признаны не востребовавшими; разное.

11 апреля 2014 года в 10.00 по адресу: Тульская область, Каменский район, деревня Яблонево, ул. Речная, д. 1 (здание администрации МО Яблоневское), состоится собрание участников долевой собственности в границах СПК «Искра» Каменского района.

ности в границах СПК «Ильича» Каменского района.

Повестка дня общего собрания: избрание председателя и секретаря собрания; утверждение списка лиц, земельные доли которых могут быть признаны не востребовавшими; разное.

11 апреля 2014 года в 11.00 по адресу: Тульская область, Каменский район, деревня Яблонево, ул. Речная, д. 1 (здание администрации МО Яблоневское), состоится собрание участников долевой собственности в границах СПК «Искра» Каменского района.

Повестка дня общего собрания: избрание председателя и секретаря собрания; утверждение списка лиц, земельные доли которых могут быть признаны не востребовавшими; разное.

11 апреля 2014 года в 12.00 по адресу: Тульская область, Каменский район, деревня Яблонево, ул. Речная, д. 1 (здание администрации МО Яблоневское), состоится собрание участников долевой собственности в границах СПК «Каменское» Каменского района.

Повестка дня общего собрания: избрание председателя и секретаря собрания; утверждение списка лиц, земельные доли которых могут быть признаны не востребовавшими; разное. ✓

заявку по установленной форме (форма заявки размещена на сайте: avtonomlestula.ru и (или) forestry.tularegion.ru);

одновременно с заявкой претенденты представляют: документы, подтверждающие внесение задатка.

юридические лица:

заверенные копии учредительных документов;

документ, содержащий сведения о доле Российской Федерации, субъекта Российской Федерации или муниципального образования в уставном капитале юридического лица (реестр владельцев акций либо выписка из него или заверенное печатью юридического лица и подписанное его руководителем письмо);

документ, который подтверждает полномочия руководителя юридического лица на осуществление действий от имени юридического лица (копия решения о назначении этого лица или о его избрании) и в соответствии с которым руководитель юридического лица обладает правом действовать от имени юридического лица без доверенности;

физические лица предъявляют документ, удостоверяющий личность, или представляют копии всех его листов.

В случае, если от имени претендента действует его представитель по доверенности, к заявке должна быть приложена доверенность на осуществление действий от имени претендента, оформленная в установленном порядке, или нотариально заверенная копия такой доверенности. В случае, если доверенность на осуществление действий от имени претендента подписана лицом, уполномоченным руководителем юридического лица, заявка должна содержать также документ, подтверждающий полномочия этого лица.

Все листы документов, представляемых одновременно с заявкой, либо отдельные тома данных документов должны быть прошиты, пронумерованы, скреплены печатью претендента (для юридического лица) и подписаны претендентом или его представителем. ► 16



15 К данным документам также прилагается их описание. Заявка и описание составляются в двух экземплярах, один из которых остается у продавца, другой – у претендента.

Соблюдение претендентом указанных требований означает, что заявка и документы, представляемые одновременно с заявкой, поданы от имени претендента. При этом ненадлежащее исполнение претендентом требования о том, что все листы документов, представляемых одновременно с заявкой, или отдельные тома документов должны быть пронумерованы, не является основанием для отказа претенденту в участии в продаже.

6. Задаток перечисляется на счет ГАУ ТО «Тульское лесохозяйственное объединение»: р/с 40601810370033000001 в ГРКЦ ГУ Банка России по Тульской области г. Тула, БИК 047003001, ИНН 713504594, ОКПО 37358133, ОКОПФ 73, ОКФС 13, ОКАТО 70401000000, КПП 710501001, получатель Министерство финансов Тульской области (ГАУ ТО «Тульское лесохозяйственное объединение»), л/с 274030008.

Данное сообщение является публичной офертой для заключения договора о задатке в соответствии со статьей 437 Гражданского кодекса Российской Федерации, а подача претендентом заявки и перечисление задатка являются акцептом такой оферты, после чего договор о задатке считается заключенным в письменной форме.

7. Определение участников аукциона 27 января 2014 года в 16.30.

Претендент не допускается к участию в аукционе по следующим основаниям:

представленные документы не подтверждают право претендента быть покупателем в соответствии с законодательством Российской Федерации;

представлены не все документы в соответствии с перечнем, указанным в информационном сообщении (за исключением предложений о цене государственного или муниципального имущества на аукционе); оформление указанных документов не соответствует законодательству Российской Федерации; заявка подана лицом, не уполномоченным претендентом на осуществление таких действий; не подтверждено поступление в установленный срок задатка на счет, указанные в информа-

ционном сообщении (за исключением предложений о цене государственного или муниципального имущества на аукционе); оформление указанных документов не соответствует законодательству Российской Федерации;

заявка подана лицом, не уполномоченным претендентом на осуществление таких действий;

не подтверждено поступление в установленный срок задатка на счет, указанные в информационном сообщении.

8. Аукцион и подведение итогов аукциона состоится 11 февраля 2014 года в 11.00 по адресу: Тульская область, Ленинский район, поселок Лесной, Яснополянское участковое лесничество, квартал 109, административное здание ГАУ ТО «Тульское лесохозяйственное объединение». Предложения по цене подаются в день проведения аукциона в запечатанных конвертах. Предложения по цене должны быть изложены на русском языке и подписаны участником (его полномочным представителем). Цена указывается числом и прописью. В случае, если числом и прописью указываются разные цены, продавцом принимается во внимание цена, указанная прописью.

Предложения, содержащие цену ниже начальной цены продажи, не рассматриваются.

9. Победителем аукциона объявляется участник, предложивший наибольшую цену за имущество. По результатам продажи Государственное автономное учреждение Тульской области «Тульское лесохозяйственное объединение» и победитель (покупатель) не ранее чем через 10 рабочих дней и не позднее 15 рабочих дней со дня подведения итогов продажи имущества заключают в соответствии с законодательством Российской Федерации договор купли-продажи имущества.

Оплата приобретаемого имущества производится путем перечисления денежных средств на счет Государственного автономного учреждения Тульской области «Тульское лесохозяйственное объединение».

Внесенный победителем продажи задаток засчитывается в счет оплаты приобретаемого имущества.

10. Аукцион проводится в соответствии с Положением об организации продажи государственного или муниципального имущества на аукционе, утвержденным Постановлением Правительства РФ от 12.08.2002 № 585.

ДАТЫ

25 декабря

В этот день родились: 1837 – Владимир Марковников, русский химик, основатель научной школы. 1878 – Луи Шевроле, американский автогонщик, автоконструктор, один из основателей фирмы «Шевроле». 1896 – Федор Рубцов, генерал, участник Гражданской войны, уроженец с. Кулешово Суворовского района. 1914 – Ирина Себрова, Герой Советского Союза, уроженка с. Тетяковка Новомосковского района. 1922 – Александр Башкин, Герой Советского Союза, уроженец д. Пряхино Веневского района; Виктор Протчев, Герой Советского Союза, уроженец д. Большая Связьма Веневского района. 1927 – Александр Рекемчук, писатель, сценарист. 1937 – Олег Григорьев, олимпийский чемпион по боксу. 1938 – Аркадий Хайт, советский и российский писатель-сатирик и сценарист.

ПОЗДРАВЛЯЕМ С ДНЕМ РОЖДЕНИЯ

главного специалиста-эксперта секретариата губернатора Тульской области

Ольгу Владимировну ПАРАМОНОВУ.

ИМЕНИННИКИ

Александр, Спиридон, Ферапонт.

ПОСМОТРИ НА НЕБО!

Восход Солнца – 10.00, заход – 17.00, долгота дня – 7.00. Восход Луны – 01.00, заход – 12.54.

НЕБЛАГОПРИЯТНЫЕ ДНИ И ЧАСЫ

27 (20.00–23.00); 29 (13.00–15.00).

ПОГОДА В ТУЛЕ

Сегодня,
25 декабря
–1 +1°C

Завтра,
26 декабря
–1 –1°C

ЦБ РФ (25.12.2013)

Доллар	32.62
Евро	44.65

Подпишись на «ТУЛЬСКИЕ ИЗВЕСТИЯ» до 25 декабря 2013 г. и ВЫИГРАЙ ПРИЗЫ

от ТЕЛЕ2
и A-media!



ПОДПИСКА В РОСПЕЧАТИ

ИНДЕКС*	С ПОЛУЧЕНИЕМ В КИОСКЕ	С ДОСТАВКОЙ В ОФИС
54252	420,00 р.	480,00 р.
54448	960,00 р.	1074,00 р.
54312	198,00 р.	210,00 р.

ПОДПИСКА В УФС

ИНДЕКС*	С ПОЛУЧЕНИЕМ В УФС	С ДОСТАВКОЙ НА ДОМ
54252	430,50 р.	460,44 р.
54448	940,50 р.	976,62 р.
54312	188,10 р.	198,54 р.

ПОДПИСКА В РЕДАКЦИИ

ИНДЕКС*	С ПОЛУЧЕНИЕМ В РЕДАКЦИИ
54252	150,00 р.
54448	420,00 р.
54312	120,00 р.

Подробности по тел.: (4872) 35-00-09, (4872) 35-12-64
и на сайте: www.tnews.tula.net

*54312 пятничный выпуск 54448 еженедельный выпуск
54252 ежедневный выпуск для юридических лиц

ВНИМАНИЕ! Цены указаны за полугодие.

** Реальные подарки могут отличаться от изображенных

Федеральное государственное унитарное предприятие «Почта России» Ф СП - 1
Бланк заказа периодических изданий

АБОНЕМЕНТ на газету журнал

Тульские известия

(наименование издания)

(индекс издания)

Количество комплектов

На 2014 год по месяцам

1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12
---	---	---	---	---	---	---	---	---	----	----	----

Куда (почтовый индекс)

(адрес)

Кому

Линия отреза

ДОСТАВОЧНАЯ

КАРТОЧКА

(индекс издания)

На газету журнал

Тульские известия

(наименование издания)

Стоимость	подписки	руб.	Количество комплектов
	каталожная	руб.	
	переадресовки	руб.	

На 2014 год по месяцам

1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12
---	---	---	---	---	---	---	---	---	----	----	----

город	село
почтовый индекс	область
код улицы	район
дом	корпус
квартира	Фамилия И. О.

ТУЛЬСКИЕ ИЗВЕСТИЯ

tnews.tula.net

УЧРЕДИТЕЛИ
средства
массовой
информации:
правительство
Тульской области;
Тульская областная Дума

Главный редактор

О. В. Белянин

РЕДАКЦИОННАЯ КОЛЛЕГИЯ:

Березовская Ю. Б., Гарбузова Е. С.,
Медведев М. В., Чуканова Н. А.

ТЕЛЕФОНЫ: приемная – 35-00-09; ответственные: за оперативную информацию – 35-19-11; по вопросам правовой сферы – 35-83-00; по вопросам гуманитарных проблем – 35-09-36; бухгалтерия – 33-40-34; фотокорреспонденты – 35-12-64, прием объявлений – 35-06-10; рекламно-коммерческая служба – 35-12-64; менеджер по подписке и реализации газет – 35-12-64.

Служба распространения и подписки – 31-11-80.
Служба компьютерного обеспечения – 35-82-92; факс – (4872) 35-06-10.
E-MAIL: tnews@tnews.tula.net,
gazeta71@gmail.com.
Отдел объявлений и рекламы: reklama@tnews.tula.net

Газета выходит со 2 января 1991 года ежедневно, 250 номеров в год. Зарегистрирована в ФГУ «Центрально-Чернозёмное межрегиональное территориальное управление МПТР России» (г. Воронеж).

Свидетельство о регистрации СМИ № ПИ 6 – 0348 от 24 июля 2001 года.

Перепечатка допускается только с письменного разрешения редакции.

В розницу цена свободная.

8 п. л.

Тираж: ежедневный 4500, пятничный 21 400, Заказ 4718.

Время подписания номера в печать: по графику – 20.30, подписан – 20.00.

Дежурный редактор
И. Михеева.

Газета отпечатана офсетным способом в ОАО «Типография «Труд».

Адрес типографии: 302028, г. Орел, ул. Ленина, д. 1.

Мнение авторов публикаций в «ТИ» не обязательно совпадает с точкой зрения редакции.

Ответственность за содержание документов и рекламных материалов редакция не несет.

Материалы со знаком ✓, а также под рубриками «Точка роста», «Лидеры отрасли», «Надежда и опора», «Перспективы», «Взгляд на ситуацию», «Бизнес-элита», «Словом и делом», «Малый бизнес», «Социальное партнерство», «Экономическая политика» публикуются на коммерческой основе.

Объявления в очередной номер принимаются в отпечатанном и электронном виде ежедневно с понедельника по пятницу с 9.00 до 12.00, с 12.00 до 15.00 – двойная оплата.

НАШ АДРЕС: 300012, г. Тула, ул. Ф. Энгельса, 62. НАШИ ПОДПИСНЫЕ ИНДЕКСЫ: ежедневный 54252 и 54448 (с комплектом документов), пятничный 54312. Прием объявлений и рекламы – 35-06-10.

Читайте «Тульские известия»: www.tnews.tula.net; @tul_izvestia; vk.com/tul_izvestia.